

a eletrônica em foco



NOTICIOSO MENSAL DE ELETROELETRÔNICA, TELECOMUNICAÇÃO, INFORMÁTICA, CFTV ETC.
www.aeletronicaemfoco.com.br aeletronicaemfoco@gmail.com

Novembro de 2021
Ano LXI - N° 736

MANTENHA-SE ATUALIZADO SOBRE AS NOTÍCIAS DO SETOR. ACESSE, DIARIAMENTE, O SITE QUE LHE TRARÁ ESTAS INFORMAÇÕES: WWW.AELETRONICAEMFOCO.COM.BR



Sua segurança não pode apagar nos blecautes

Os nobreaks da TS Shara são ideais para alimentar portões automáticos e circuitos de CFTV.

Conheça os Nobreaks com voltagem Universal

Os únicos do mercado com entrada bivolt automático 115/220V e saída bivolt chaveado 115/220V. Consulte potências disponíveis.

SAC: (11) 2018.6111
www.tsshara.com.br

TS SHARA®
Nobreaks e Estabilizadores



Kingston anuncia a chegada de memórias DDR5 da linha FURY - Pág. 3

DPR Telecomunicações lança produto inovador - Pág. 3



Veja também nesta edição:

- ✓ Aldo Solar confirma disponibilidade de produtos até o final do ano - Pág. 2
- ✓ Fluke lança alicate amperímetro com iFlex que oferece medições rápidas e seguras em ambientes de 1.500 V CC - Pág. 3
- ✓ Diferenças dos testes dos diodos schottky - Pág. 4
- ✓ Schneider Electric abre inscrições para seu Programa de Trainee 2022 - Pág. 8



TS Shara apresenta nobreaks para proteção de eletrônicos e aplicações mais sensíveis de TI - Pág. 3

NOBREAK DE PROTEÇÃO EXTREMA DESENVOLVIDO PARA PCs GAMER

one up nitro

NOVO 1000 VA 1400 VA 2000 VA



Painel RGB

Escolha a cor e o modo de operação pelo nobreak ou pelo software RGB One Up (download gratuito no site). Customize com as tags disponíveis ou crie sua própria tag.



Tecnologia senoidal

Forma de onda senoidal pura que reproduz uma rede elétrica perfeita, ideal para alimentar fontes com PFC utilizadas em PCs Gamer.



Display digital multifunção

Informa o estado de operação do nobreak e da rede elétrica.



True Full Range

Opera em redes 115 V, 127 V e 220 V, seleciona automaticamente a rede de entrada e regula a saída.



Módulo de correção Gaming Sense

Mantém as saídas estáveis e prolonga a vida útil do seu PC Gamer.



ragtech
ragtechoficial
ragtechtv
ragtech

11 2147 3056
vendas@ragtech.com.br
ragtech.com.br

ragtech
DESDE 1990

FUNDAÇÃO ABRINQ

AS CRIANÇAS PRECISAM DE VOCÊ!

Seja um doador e ajude a Fundação Abrinq a defender os direitos das crianças e dos adolescentes no Brasil.

WWW.FADC.ORG.BR

Anatel lacra 9,8 mil aparelhos irregulares em centros de distribuição do Mercado Livre

Trata-se da primeira ação de fiscalização presencial da Agência em centros de distribuição de marketplaces

A Agência Nacional de Telecomunicações (Anatel) realizou, em conjunto com a Receita Federal do Brasil (RFB), ação de fiscalização nos centros de armazenagem e distribuição da plataforma de vendas online Mercado Livre. Ao longo da última semana, os fiscais da Anatel lacraram 9,8 mil produtos irregulares de telecomunicações, em valor estimado de R\$ 1,2 milhão.

Essa foi a primeira ação de fiscalização presencial da Anatel em centros de distribuição de redes varejistas online, conhecidas como marketplaces. Foram identificadas mais de 80 categorias de aparelhos irregulares, como carregadores de celulares, baterias, TV boxes, fones de ouvido, relógios inteligentes, câmeras sem fio, roteadores e microfones sem fio.

Fabricantes e vendedores de equipamentos de telecomunicações homologados denunciaram a comercialização de produtos irregulares na plataforma online à Anatel, em reuniões do Conselho Nacional de Combate à Pirataria, órgão ligado ao Ministério da Justiça. A partir disso, em consultas ao site daquele marketplace, a fiscalização da Agência verificou um provável quantitativo significativo de produtos não homologados nos Centros de Distribuição.

Os agentes da Anatel estiveram em sete centros de armazenagem e distribuição na capital paulista e em outras cinco cidades do estado – Barueri, Cajamar, Campinas, Guarulhos e Louveira. O trabalho envolveu a participação de 25 agentes de fiscalização da Agência, quatro equipes da RFB, além do apoio da Procuradoria Federal Especializada junto à Anatel (PFE-Anatel) e de servidores da Superintendência de Outorga e Recursos à Prestação (SOR) da Agência.

Produtos homologados. Os consumidores devem estar atentos à existência de código de homologação do produto nos anúncios e se a empresa dispõe de garantia de que o fornecedor ou vendedor daquele produto possui autorização do detentor da homologação no País. Esses códigos podem ser verificados no Portal da Anatel.

A homologação da Anatel é necessária para que produtos de telecomunicações sejam comercializados no País. A homologação garante que os produtos observam padrões mínimos de qualidade e segurança. Ao adquirir um produto não homologado, o consumidor não tem a garantia de assistência técnica em caso de defeito, nem a garantia de que aquele equipamento não ocasionará um acidente doméstico.

Se o consumidor adquirir um produto irregular, recomenda-se que devolva ou troque o produto com o vendedor. Em caso de insucesso, pode-se entrar em contato com os órgãos de defesa ao consumidor e registrar uma denúncia nos canais de atendimento da Anatel.

Combate à pirataria. A atividade de fiscalização da última semana integra o Plano de Ação de Combate

à Pirataria (PACP) da Anatel. Em 2021, as ações da Agência retiraram do mercado 2 milhões de produtos irregulares. Na página da Anatel na internet é possível acompanhar o resultado das ações de fiscalização.

“Essa ação de fiscalização foi um importante avanço no que tange ao combate à pirataria de produtos de telecomunicações. Empresas como o Mercado Livre trazem ao cidadão a sensação de regularidade em relação aos produtos vendidos em suas plataformas e é importante que essa confiança depositada na empresa pelos usuários de produtos de telecomunicações seja confirmada na prática”, disse o superintendente de Fiscalização da Anatel,

Wilson Diniz Wellisch.

“É importante, entretanto, destacar a cooperação das equipes do Mercado Livre na identificação dos produtos em seus Centros de Distribuição. A empresa demonstrou uma postura proativa no sentido de auxiliar os agentes de fiscalização na verificação dos produtos comercializados. Além disso, no curso da ação de fiscalização, os representantes do marketplace procuraram a Anatel para aderir à estratégia de construção de ações para prevenção da publicação dos anúncios de produtos ou equipamentos irregulares em sua plataforma”, complementou Wellisch.



Aldo Solar confirma disponibilidade de produtos até o final do ano

A partir de parcerias sólidas com os maiores fabricantes mundiais de soluções de energia solar, como Growatt e Jinko Solar, a gigante paranaense confirma que não haverá falta de geradores apesar da crescente demanda e incertezas do mercado.

Com investimentos estimados em R\$ 57,2 bilhões, a energia solar superou 11 GW de potência operacional integrando a geração de usinas de grande porte e sistemas instalados em fachadas, telhados e terrenos. O setor fotovoltaico também gerou mais de 330 mil empregos acumulados desde 2012.

No segmento de geração própria, chamado de Geração Distribuída, a potência instalada de energia solar já chegou a 7,2 GW. Esse número representa mais de R\$ 36,4 bilhões em investimentos e R\$ 8,9 bilhões arrecadados desde 2012, de forma acumulada.

São as residências brasileiras, as propriedades rurais, os pequenos negócios e os prédios públicos, os chamados sistemas de Geração Distribuída. E isso é resultado do avanço da adesão da população a essa fonte renovável, hoje, fundamental para o desenvolvimento econômico, social e ambiental do país.

Risco de apagão e crescimento da

adesão à fonte solar

O anúncio da adoção da tarifa vermelha pelas concessionárias de energia elétrica no país foi resultado de uma das maiores crises hídricas da nossa história, o que influenciou diretamente a procura por soluções de energia solar fotovoltaica e geração distribuída.

Além do aumento da tarifa de energia, o risco de racionamento e apagão representaram um grande empurrão para a adoção da energia solar para quem ainda estava em dúvida sobre investir ou não na geração de energia limpa. E foi justamente essa combinação de fatores que impulsionou o maior crescimento do mercado fotovoltaico brasileiro dos últimos tempos.

De acordo com Aldo Teixeira, fundador e presidente da Aldo Solar, “o que se viu foi 50% de aumento em agosto em comparação à média do primeiro semestre, que já apresentava crescimento em relação a 2020. Setembro confirmou essa tendência de forte crescimento com outros 50% de aumento, mês a mês. E, apesar de todos os desafios enfrentados pelo setor, a previsão é terminar outubro com outros 50% de crescimento no volume de negócios”.

a eletrônica em foco

FUNDADO EM 20-07-60

Um jornal mensal a serviço da Eletroeletrônica, Informática e Telecomunicação no Brasil.

Redação e Publicidade

R. Cel. Melo Oliveira, 605 - S.Paulo/SP - cep 05011-040 -

Tel.: (11) 3873-6403

e-mail - aeletronicaemfoco@gmail.com - site - www.aaeletronicaemfoco.com.br

Editor

Desdir Herivelto Amaral
celular - 97166-3344

Redação

João M. Gambi - MTb 7.000
Andréa A. Pastori

Consultor Jurídico

Dr. Neldir Amaral
Assinatura Anual
R\$ 55,00 ou R\$ 45,00 (Digital)
Números Avulsos
R\$ 6,00

SEJA ASSINANTE

Basta preencher os dados abaixo, anexar cheque ou comprovante do depósito bancário no Banco Bradesco - Ag. 924 Conta Corrente nº 27248-5 e enviar para: R. Cel. Melo Oliveira, 605 - cep 05011-040 - S.Paulo/SP. Se preferir, mande as informações pelo e-mail "aaeletronicaemfoco@gmail.com".

Assinatura válida por 12 meses

R\$ 55,00 - Físico (papel) ou R\$ 45,00 - Digital (pdf)

Nome

Empresa

Endereço

CEP Cidade Est.

Tel.: Data/...../.....

E-mail

APENAS "RECLAMAR" QUE AS VENDAS ESTÃO FRACAS, RESOLVE O SEU PROBLEMA? AS GRANDES EMPRESAS RESOLVEM ESSAS SITUAÇÕES COM INVESTIMENTO EM AÇÕES DE MARKETING E PROPAGANDA.

PENSE NISSO!

TS Shara apresenta nobreaks para proteção de eletrônicos e aplicações mais sensíveis de TI

A TS Shara, fabricante nacional de nobreaks, estabilizadores de tensão, filtros de linha, autotransformadores e protetores de rede inteligentes, apresenta suas linhas de nobreaks UPS Senoidal Universal e UPS Profissional Universal. Com design mais moderno, os equipamentos foram desenvolvidos para proteger aplicações de TI mais sensíveis, que necessitam de maior potência ou autonomia, além de aparelhos eletrônicos em geral.

Os nobreaks podem ser encontrados nas potências 2.200 e 3.200 VA e contam com 4 e 2 baterias internas de 7Ah, respectivamente, o que reflete em uma maior autonomia, que pode variar entre 2h30min até 3 horas. Ainda é possível incluir baterias externas em todos os modelos, aumentando consideravelmente o tempo de autonomia do nobreak por meio de módulos de



expansão de fácil conexão.

Com o UPS Senoidal Universal e UPS Profissional Senoidal, servidores, microcomputadores, equipamentos eletrônicos e de telecomunicações podem ser protegidos com total segurança, pois os equipamentos protegem contra sub-tensão, sobretensão, curto-circuito, sobrecarga e bateria baixa, condicionando a rede elétrica e atenuando ruídos e picos de tensão.

Outros destaques das linhas são a comunicação inteligente via UBS e a tecnologia Universal, que possibilita que o usuário escolha a voltagem que o equipamento terá nas tomadas de saída (115 ou 220V), desde que seja selecionada esta tensão em sua chave seletora manual.

Fabricado nacionalmente, o UPS Senoidal Universal e UPS Profissional Universal já estão disponíveis no mercado. Para saber mais, acesse www.tsshara.com.br

Fortinet lança o primeiro firewall de próxima geração que integra recursos de Zero Trust Network Access e proteção contra ransomware

O FortiGate 3500F oferece rendimento sem precedentes com uma classificação de computação de segurança seis vezes maior que a média da indústria

A Fortinet® (NASDAQ: FTNT), líder global em soluções amplas, integradas e automatizadas de cibersegurança, anunciou o lançamento do FortiGate 3500F Next-Generation Firewall (NGFW) para proteger as organizações com data centers híbridos contra o crescente cenário de ameaças e ataques de ransomware.

FortiGate 3500F oferece alguns dos números de desempenho mais altos da indústria, incluindo TLS1.3, com proteção automatizada contra ameaças após a descriptografia. Além disso, a solução foi projetada com recursos de Zero Trust Network Access (ZTNA), fornecendo segurança consistente e uma experiência de usuário perfeita para qualquer caso de uso, em qualquer lugar.

“O FortiGate 3500F se junta

ao nosso portfólio NGFW líder de mercado e oferece alto rendimento e segurança integrada em hiperescala para data centers híbridos. Com o FortiGate 3500F, a Fortinet é o único provedor que nativamente integra recursos de acesso de proxy em seus NGFWs para Zero Trust Network Access. Além disso, ele permite que as organizações se protejam contra ameaças e os crescentes ataques de ransomware, oferecendo a mais alta classificação de segurança da indústria com desempenho seis vezes maior em comparação com nossos concorrentes, promovendo uma segurança consistente de ponta a ponta”, diz John Maddison, vice-presidente Executivo de Produtos e diretor de Marketing da Fortinet.



novembro de 2021

Acesse nosso site:
www.tecnotrafo.ind.br
e-mail: vendas@tecnotrafo.com.br
Fone: (11) 5564-9250

TECNOTRAFO
Indústria e Comércio Importação e Exportação Ltda.

Fontes Chaveadas, Carregadores de Baterias, Transformadores, Fontes Chaveadas p/ LEDs de Alta Qualidade, Inversores e Indutores. Conversor DC/DC até 750W Entr.: 9Vdc a 150Vdc (várias faixas) Saída: 5 a 250Vdc Fixas ou c/ Ajustes

Transformadores, Indutores e Filtros com os materiais:
Ferrites; Açossilício; Ferroniquel / Permaloy / Mumetal

Fontes para LED - Fontes de Alimentação - Inversores Eletrônicos (DC/AC) - No Break on Line com saída DC - Filtros de Linha - Indutores/Bobinas

Produtos para Energia Limpa: Inversores Eletrônicos, Transformadores, Indutores e Filtros de Linha para Geradores Eólicos e Painéis Solares
Produtos para Equipamentos de Reusa de Água: Reatores Eletrônicos para Lâmpada UV e UV Ozônio, Inversores, Transformadores, Indutores e Filtros de Linha p/ Geradores de Ozônio

Kingston anuncia a chegada de memórias DDR5 da linha FURY

A Kingston Technology, líder mundial em produtos de memória e soluções de tecnologia, acaba de anunciar a chegada dos novos módulos de memória DDR5 da linha Kingston FURY, marca gamer lançada globalmente em junho deste ano. Com velocidade superior à média do mercado, partindo de 4.800MHz, os produtos Kingston FURY™ Beast DDR5 oferecem 32 banks, aumentam a taxa de transmissão de 8 para 16 e são ideais para gamers e entusiastas que buscam alta performance em seus setups.

A Kingston FURY Beast DDR5 chega junto ao lançamento da 12ª geração dos processadores Intel e do Chipset Z690 da gigante de tecnologia. Isso representa a primeira plataforma a usar o novo padrão de memórias, proporcionando todos os benefícios e avanços do DDR5. Visando entregar capacidade e durabilidade,

a nova linha oferece uma série de atributos como on-die ECC (ODECC) para maior estabilidade em altas velocidades, subcanais duplos de 32 bits para eficiência aprimorada e um circuito integrado de gerenciamento de energia (PMIC) para alimentar com muita precisão a memória conforme a real necessidade. Os novos módulos DDR5 garantem alta performance mesmo quando utilizadas em situações extremas, como lives em 4K, animações 3D e renderizações.

“Estamos empolgados em trazer a linha DDR5 e, mais ainda, pelos novos módulos fazerem parte da linha Kingston FURY, que foi pensada para gamers e amantes de tecnologia”, celebra Paulo Vizaco, diretor-executivo na Kingston Brasil e diretor de Etail na América Latina.

“Estamos orgulhosos por oferecer aos usuários produtos previamente validados também por fabricantes globais de placa-mãe como MSI®, ASUS®, ASRock® e Gigabyte TM”, completa.

Ainda, a Kingston FURY Beast DDR5 possui certificação XMP 3.0 da Intel, o que garante aos usuários uma experiência completa de overclock de forma simples e estável. Essas características permitem a criação de dois perfis customizáveis para velocidades, timings e tensões.

A nova linha está disponível em módulos simples de 16GB e kits com dois módulos num total de 32GB, com velocidades de 4.800MHz e 5.200MHz, sempre com a garantia vitalícia e a confiabilidade da Kingston. Para mais informações, acesse <https://www.kingston.com/br>.



DPR Telecomunicações lança produto inovador

A DPR Telecomunicações, empresa fundada em 1995 com a missão de prover soluções integradas para a estrutura do Setor de Serviços de Telecomunicações contribuindo para o processo de inclusão digital, lança no mercado uma nova Caixa de Terminação Óptica para Poste (CTO-P) com mais de 15 processos de patentes. A Caixa atende 8 ou 16 assinantes com diferenciais como:

- Caixa compacta, menor que outras da categoria
- Possibilidade de instalação em postes cilíndrico ou “duplo T” com ou sem reserva de cabo de manobra
- Vedação contra entrada de poeira, água e insetos
- Fechamento da tampa paralelo e homogêneo, feito por quatro fechos
- Retenção de drop óptico
- Expansão de 8 para 16 assinantes em até 2 minutos
- ROI Garantido
- Viabilidade econômica X segurança operacional X maior vida

útil do produto

Segundo Marco Silva, diretor comercial da DPR, o produto chega ao mercado para facilitar o dia a dia dos técnicos dos provedores de Internet e inovar as instalações de redes FTTH. “Além da redução do custo de implantação e ROI garantido, este lançamento supre uma demanda urgente do mercado trazendo inovação e atendendo necessidades técnicas e operacionais bastante específicas que vão desde a dimensão

do produto até sua durabilidade por conta da exposição às intempéries da natureza”, explica. O produto atende a topologias nos segmentos FTTH, GPON e XGPON e vem com suporte opcional na base para acomodação de sobras de cabos alimentadores e derivações. Também vale destacar a possibilidade de substituição da carcaça em caso de dano físico sem provocar interrupção da rede. “A substituição é feita de forma ágil, prática e com o mínimo impacto na rede do cliente, sem necessidade de fusão para a manutenção do up grade da rede”, completa.

Entre as patentes inovadoras do produto, Marco Silva destaca o sistema de vedação unificado. “Este novo sistema de vedação sobre injetado na Caixa é único no mercado e reduz significativamente a falha humana na instalação e na manutenção do produto, assim como a eliminação da necessidade de corte da borracha e a acomodação do drop”.



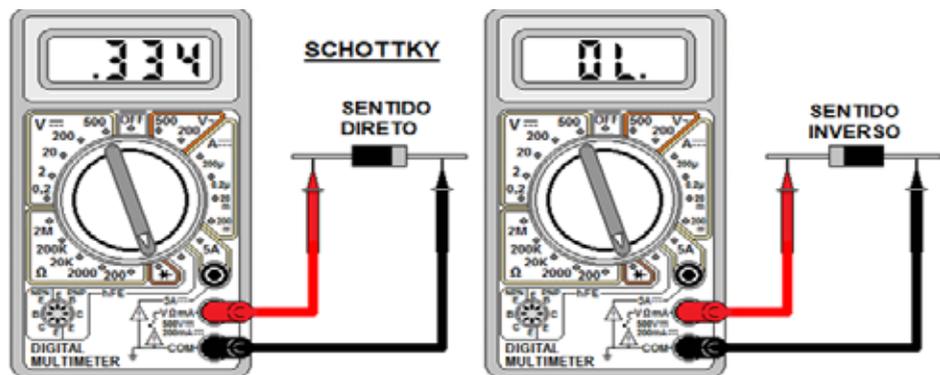
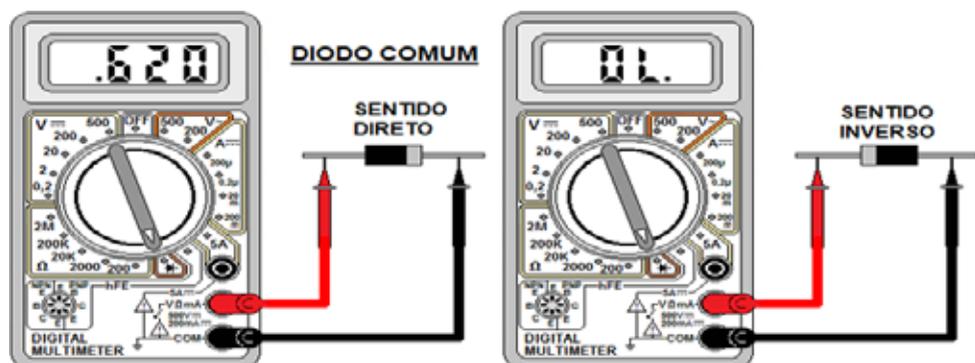
DIFERENÇAS DOS TESTES DOS DIODOS SCHOTTKY

Por Luis Carlos Burgos

Neste artigo mostrarei como testar os diodos Schottky com multímetros digitais e as diferenças em relação aos diodos comuns. O teste dos diodos indica continuidade no sentido direto através de uma tensão no display. Esta tensão é a queda proporcionada pelo diodo quando está conduzindo.

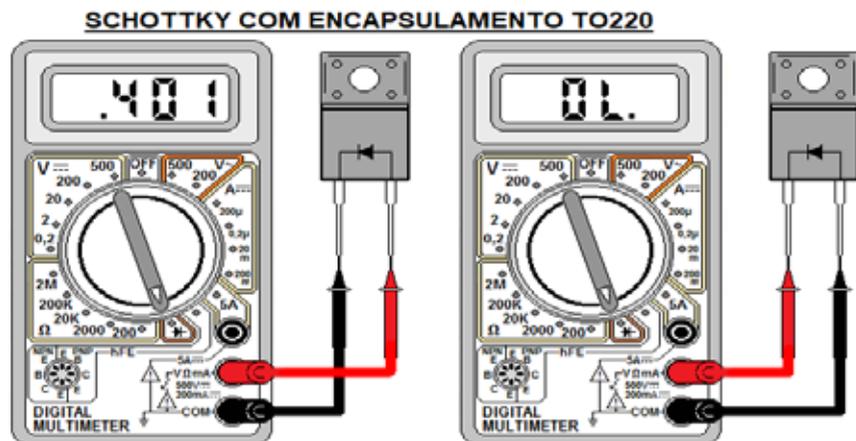
Os diodos comuns indicam uma queda de tensão normalmente entre 0,5 e 0,7 V.

Os diodos Schottky indicam uma queda entre 0,2 e 0,4 V. Veja exemplos a seguir:

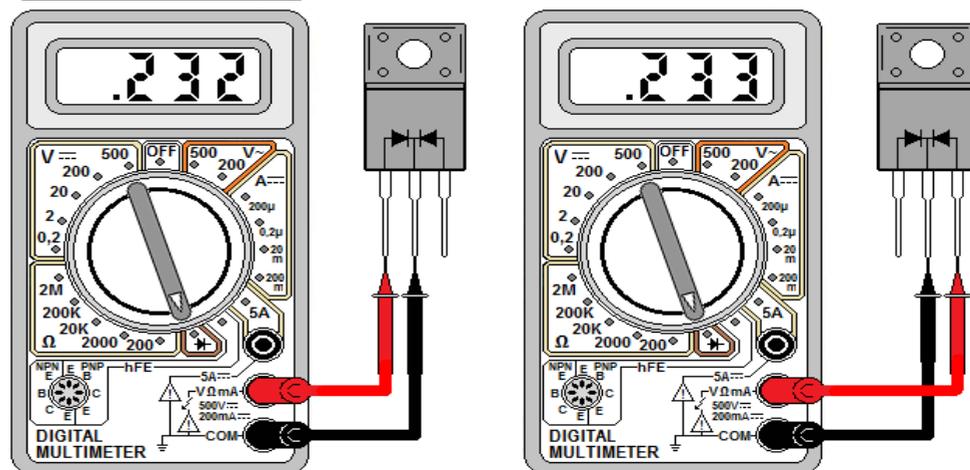


No sentido inverso eles indicam "OL" (Open Line, ou linha aberta, interrompida). No primeiro caso temos um diodo com uma queda de tensão próxima de 0,6 V e trata-se de um diodo comum. Já no segundo caso tivemos uma queda de 0,3 V indicando um diodo Schottky. Tais diodos são muito utilizados como retificadores em fontes de alimentação chaveadas e conversores DC-DC devido à sua baixa queda de tensão e recuperação rápida, o que não ocorre com os diodos comuns.

Alguns diodos Schottky são encapsulados em TO220 podendo ser simples ou duplos como mostrado nas figuras a seguir:



SCHOTTKY DUPLO



Os primeiros tipos são muito utilizados nos circuitos de PFC ativos de fontes chaveadas e o segundo nas saídas de fontes de alta capacidade de corrente.

Temos cursos, livros técnicos e e-books para eletrônica em nossas lojas virtuais:

Esquemafacil - www.esquemafacil.com.br

Burgoseletronica - <http://loja.burgoseletronica.net>

www.lojaburgoseletronica.com.br

Siga nosso canal no Youtube:

www.youtube.com/c/Burgoseletronica05

Whatsapp (11) 92006-5996

Instagram: @burgoseletronica

Muito obrigado a todos e até nosso próximo artigo.

**NÃO ESQUEÇA, FAÇA SUA ASSINATURA
E RECEBA SEU JORNAL PELO CORREIO
(PAPEL) OU POR E-MAIL (DIGITAL)
USE O CUPOM DA PÁGINA 2.**

SANTA IFIGÊNIA

O MAIOR SHOPPING DE ELETROELETRÔNICA
DA AMÉRICA LATINA

LUAR AUDIO - TV - VÍDEO
PEÇAS E COMPONENTES ORIGINAIS

cce cce

Distribuidor:
BRAS ALFA

Fone: (11) 3222-4083
Whatsapp: (11) 95812-4893
Rua Santa Ifigênia, 295 - 1º and. s/ 106
São Paulo - SP - cep 01207-001
e-mail: luarcomp@hotmail.com

**ESTE ESPAÇO ESTÁ RESERVADO PARA
O ANÚNCIO DA SUA EMPRESA.
OCUPE-O ANTES QUE SEU
CONCORRENTE O FAÇA!
LIGUE AGORA PARA O
Tel.: (11) 3873-6403
OU INFORME-SE EM "COMO ANUNCIAR"
NO SITE ABAIXO:
www.aeletronicaemfoco.com.br**

PLACAS PARA TVs LCD E LED
INSTRUMENTOS E FERRAMENTAS EM GERAL

D&F
ELETRÔNICA

Rua Santa Ifigênia, 295 1º and. Lj.101
dfeletronica@hotmail.com / sosmanuais.com.br
Fone: (11) 3337-2391 (11) 97694-3012

Vendas e Assistência Técnica
de Instrumentos de Medição

OSCILOSCÓPIOS
SPECTRUM ANALYSER
GERADORES de RF
EQUIPAMENTOS ÓTICOS
FONTES de ALIMENTAÇÃO DC
WATÍMETROS de RF

* 6 meses de garantia
* 30 anos de tradição

A MAIOR LOJA DO BRASIL
especializada em
Instrumentos de
Medição revisados

TUDO EM 3X SEM JUROS
NO CARTÃO VISA

LCV
INSTRUMENTOS

Agora em novo endereço
R. Solon, 756 - Bom Retiro
"Faça-nos uma visita"

FONE:
(11) 3223-0322
93040-4877

Tudo para celulares
Motorola - Nokia - Samsung - Sony - Black Berry - Nextel - Iphone
Touch - Discos - Aparelhos

Winner
Brasil
somente atacado
Tel.: (11) 3648-9333
www.winnerbrasil.com.br

**Mercado
DAS
Baterias**

NEW VISION TEC.
R. Aurora, 215 - Santa Ifigênia - São Paulo/SP
(11) 3361-8938 - (11) 982587958

HT
Comercial Eletrônica

Áudio - TV - Vídeo
Peças e componentes eletrônicos
Especializado em cabeçote de vídeo cassete,
fly back e membrana p/ microondas

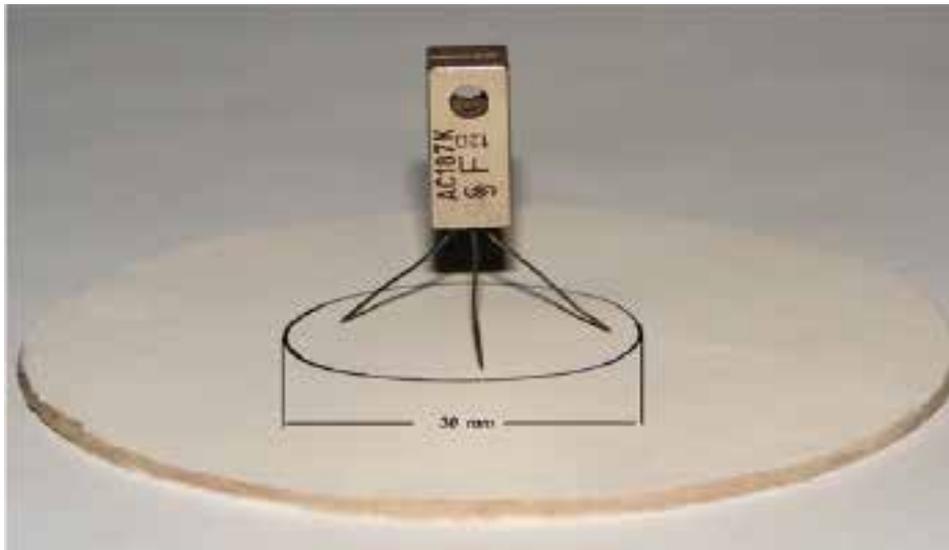
Consertamos Alto-Falantes

Fone/Fax: (0xx11) 3221-9275
Rua Sta. Ifigênia, 295 - 1º andar - Sala 109

ANDYCabos
Audio - Vídeo - Informática - Elétrica - Telefonia

R. Sta. Ifigênia, 585 e 682
R. General Osório, 239
www.andycabos.com.br

**FAÇA SUA ASSINATURA E
RECEBA SEU EXEMPLAR
PELO CORREIO OU
DIGITAL (PDF) POR E-MAIL
USE O CUPOM DA PÁGINA 2**



TIPO	MATERIAL	POLARIZAÇÃO	ESPECIFICAÇÕES BÁSICAS				APLICAÇÃO.
			Vcb	Pc - W	Ic - A	Tj - °C	
AC 187 K	Ge	NPN	25	1,0	2,0	90	Áudio frequência
<ul style="list-style-type: none"> Vcb = tensão coletor a base Pc - W = potência de dissipação do coletor (regime máximo) Ic - A = corrente do coletor Tj °C = temperatura de junção (regime máximo) 							

Fig. 369 - Fabricado em 1965 por várias empresas como; "Valvo", "Philips", "Telefunken", "Siemens". Encontrado nos tipos AC 187 e AC 187 K já com dissipador de calor.

10.3.3.2 – O TRANSISTOR DE ORIGEM JAPONESA

A indústria de semicondutores tem início no Japão a partir de 1950 através de vários fabricantes como: Fujitsu, Hitachi, Matsushita, (National Panasonic), NEC, Sanyo, Sony (originalmente Tokyo Tsushin Kogyo), TEN e Toshiba. No início não havia qualquer preocupação em se estabelecer uma codificação ou a nomenclatura para estes produtos, uma vez que cada fabricante definia independentemente a sua própria. Fig. 371

CODIFICAÇÃO PROPRIETÁRIA DA EMPRESA HITACHI	
HJ15	HJ51
HJ17D	HJ52
HJ22D	HJ53, HJ54
HJ23D	HJ55, HJ60, 2S146
HJ23E	HJ56
HJ32, HJ70, 2S141	HJ57
HJ34, HJ34A, 2S91	HJ72, 2S142
HJ35	HJ73, 2S143
HJ37, HJ71, 2S141	HJ74, 2S144
HJ50	HJ75, 2S145

Fig. 371 – Ilustração de uma das primeiras codificações proprietária da indústria japonesa desenvolvida pela empresa "HITACHI" para seu programa de fabricação de transistores.



TIPO	MATERIAL	POLARIZAÇÃO	ESPECIFICAÇÕES BÁSICAS				APLICAÇÃO.
			Vcb	Pc - W	Ic - A	Tj - °C	
2N 3791	Si	PNP	60	150	10	-65+200	Áudio frequência
<ul style="list-style-type: none"> Vcb = tensão coletor a base Pc - W = potência de dissipação do coletor (regime máximo) Ic - A = corrente do coletor Tj °C = temperatura de junção (regime máximo) 							

Fig. 370 – O transistor tipo 2N 3791 usado em estágios de áudio frequência

Continua na próxima edição.

"A IDADE DO ELÉTRON"
100 anos de progresso
na Eletrônica

**Adquira o livro digital.
(arquivo em PDF)**

**Peça pelo e-mail:
aeletrônicaemfoco@gmail.com
ou ligue (11) 3873-6403**

Schneider Electric abre inscrições para seu Programa de Trainee 2022

Serão 32 vagas na região da América do Sul, sendo 10 no Brasil

A Schneider Electric, líder global na transformação digital e gerenciamento e automação de energia, abre as inscrições do seu Programa de Trainee 2022. Ao todo, são 10 vagas para trabalhar na cidade de São Paulo, em sua maioria seguindo o modelo híbrido de trabalho.

Com duração de dois anos, o programa oferece aos jovens talentos a participação em projetos regionais, treinamentos, mentorias de carreira e proximidade com

a liderança. Os pré-requisitos exigidos são a formação em bacharelado ou tecnólogo nos cursos de administração, marketing, economia e afins, engenharias (elétrica, eletrônica, mecânica, mecatrônica, produção, química, da computação, industrial, civil, de controle e automação), ciência da computação e informática entre dezembro de 2018 e dezembro de 2021.

As oportunidades são voltadas para as áreas de Marketing,

Finanças, Comercial, Projetos e Engenharias. Entre os benefícios que serão oferecidos pela empresa estão participação nos lucros, curso de inglês, horário flexível, seguro de vida e assistência médica, vale refeição, auxílio transporte e parceria com Gympass.

As inscrições estarão abertas até o dia 28 de Novembro. O início do programa está previsto para Fevereiro de 2022. Para mais detalhes e cadastro, acesse: <https://schneidergraduate.com/pt/#>

Sebrae prepara pequenos negócios para vender mais na Black Friday 2021

No Up Digital Marketing, empreendedores aprendem na prática como impulsionar no mercado digital

No próximo dia 26 (novembro) acontece a Black Friday. A data celebrada no mundo todo já se consolidou no calendário brasileiro como uma grande oportunidade de negócios tanto para vendedores quanto para consumidores, que estão mais dispostos a comprar e buscam promoções reais e relevantes. Por isso, os donos de pequenos negócios não podem perder tempo e já devem começar os preparativos o quanto antes. O período pré-Black Friday, conhecido como uma espécie de esquentada, antes da data propriamente dita, pode ser ideal para chamar a atenção dos clientes, descobrir seus interesses de compra com listas de desejos e até mesmo antecipar algumas ofertas previstas.

De acordo com o gerente de Relacionamento com o Cliente do Sebrae, Enio Pinto, é preciso que empreendedor comece a utilizar as estratégias do Marketing Digital. “É a hora de explorar seu banco de clientes, disparar SMS, e-mails divulgando o período e as regras das promoções e divulgar nas redes sociais do negócio, começando a criar o desejo”, explicou.

Para preparar os pequenos negócios para esse momento especial do varejo, o Sebrae está com inscrições

abertas para novas turmas do Up Digital Marketing. A iniciativa oferece uma jornada intensiva, totalmente online e gratuita, de 10 dias úteis com conteúdos exclusivos sob orientação de especialistas em Marketing Digital. O objetivo é que ao longo dos encontros coletivos virtuais e mentorias individualizadas, os empreendedores coloquem em prática conhecimentos para aplicar estratégias e ferramentas, de acordo com as necessidades e objetivos do negócio. Conheça mais sobre o Up Digital e inscreva-se aqui.

Experiência adquirida

O especialista do Sebrae também destaca que a expectativa é que os donos de pequenos negócios estejam mais preparados para atuar no mercado digital neste ano, depois da crise causada pela pandemia da Covid-19. Segundo ele, os empreendedores que conseguiram superar esse período crítico saíram mais fortalecidos e agora, com a volta dos padrões mínimos de normalidade, têm muito a ganhar. “Muitos empresários buscaram se lapidar, se aperfeiçoar e se profissionalizar. Então, com certeza, diversificaram seus canais de venda, ampliando

sua presença digital e reviram seu modelo de negócios, incorporando mudanças seja para fazer entregas com mais eficiência, usar as redes sociais ou vender em marketplaces”, avaliou.

Confira abaixo as dicas que o gerente de Relacionamento do Sebrae, Enio Pinto, preparou para os empreendedores se saírem bem na Black Friday:

Com a grande concorrência, o ideal é que a sua marca seja vinculada a um produto. Então, foque nos produtos que você deseja que sejam associados à imagem do seu negócio e para poder oferecer preços competitivos no mercado.

Aproveite para oferecer combos de produtos e serviços com parceiros. O chamado “cross selling”, ou venda cruzada, estimula a compra de soluções que complementem a experiência do cliente.

Prepare seu estoque e garanta que poderá entregar tudo aquilo que anunciou. Saiba também que cada aviso de item não disponível pode deixar uma imagem negativa do seu negócio e te fazer perder clientes.

Ofereça descontos de verdade para que o cliente sinta que está levando uma vantagem e fique realmente satisfeito. Já existe uma grande expectativa sobre melhores preços na Black Friday e caso esse cliente descubra que foi enganado ou encontre o mesmo produto com preço melhor depois, você com certeza vai perdê-lo.

Saiba encantar o seu cliente com uma experiência de compra inesquecível desde o primeiro atendimento até o pós-venda. Mais do que vender o produto, se preocupe com a satisfação do cliente e esteja à disposição para tirar dúvidas sobre o uso, inclusive.

Neste ano, o Sebrae também preparou uma página especial no Portal do Sebrae com informações para aproveitar a Black Friday 2021.

Empresa de tecnologia abre vagas para programa de trainee

Este ano, a Pitang transformou o programa de estágios no Pitang Transforma, no qual os destaques do programa já serão contratados

Atenta à evolução do setor e observando a necessidade de atrair novos colaboradores, a Pitang Agile IT, uma das maiores empresas de tecnologia do país, anunciou a transformação do seu tradicional programa de estágios. Chamado agora de Pitang Transforma, o programa deixará de contratar os estudantes inicialmente como estagiários e eles passarão a ser trainees dentro da empresa.

O novo programa irá recrutar alunos a partir do 5º período e profissionais formados entre 11/2020 e 12/2021 nos cursos de Ciências da Computação, Engenharia da Computação e Sistemas de Informação. As vagas são para todo o Brasil, já que todas as oportunidades são para trabalho remoto.

“A cada dia, aumenta a escassez de mão de obra para ocupar as vagas disponíveis na área de tecnologia. Por isso, resolvemos acelerar a formação destes futuros profissionais que estão concluindo ou que acabaram de concluir a graduação”, explica o CEO da Pitang, Antônio Valença. “Todos receberão treinamentos, assim como acontecia no programa de

estágios, e terão a oportunidade de ganhar mais experiência em uma empresa que é referência no setor”, complementa.

As inscrições se iniciam em 22/ outubro e irão até 30/novembro, com a etapa de seleção (prova técnica e entrevistas) acontecendo ao longo de dezembro. Os 70 mais bem colocados nesta etapa serão classificados para participar do treinamento realizado pela Qualiiti, uma empresa do Grupo Pitang, com duração de cerca de dois meses. Após a capacitação, os 20 com melhor desempenho serão contratados como trainees.

“O diferencial do nosso programa está nesta fase final. Iremos compartilhar o desempenho dos outros 50 classificados com outras empresas do próprio grupo Pitang e do setor de TI, que poderão contratá-los com base no seu desempenho durante o treinamento que iremos proporcionar”, explica Valença.

O Pitang Transforma já está com inscrições abertas. Os interessados podem se cadastrar por meio do site <https://programapitangtransforma.pitang.com>.

70 vagas de TI na NTT - Expansão do mercado de tecnologia fomenta empregos no setor

Empresa de tecnologia e inovação NTT DATA Business Solutions conta com 70 vagas para a contratação imediata e se fortalece como marca empregadora

As atividades tecnológicas têm papel fundamental no processo de expansão dos negócios no mercado empresarial, mas já faz algum tempo que o setor de tecnologia da informação (TI) enfrenta déficit de profissionais. Segundo a International Data Corporation – IDC Brasil, o país precisará de 400 mil trabalhadores na área até 2025, e muitas organizações já buscam por mão de obra especializada. O aumento da conectividade em nuvem, a tecnologia SAP, a Internet das Coisas (IoT), a inteligência artificial são alguns dos avanços tecnológicos que movimentam o mercado de TI, que teve um crescimento de 7% no primeiro semestre desse ano.

A maior demanda é em core business: consultores e gerentes de projeto, com foco nas soluções e linguagens SAP e plataformas ERP. Há oportunidades também nas posições corporate, como financeiro, contábil, marketing e comercial.

Para a gerente de RH, Rosely Maximiano, os valores fortes aliados ao perfil jovem, ávido por conhecimento e crescimento profissional, fazem com que o time de profissionais da NTT DATA considere a empresa um

ótimo lugar para trabalhar: “Na NTT DATA, os colaboradores encontram um ambiente colaborativo e de alto desenvolvimento, que preza pela troca de experiências no dia a dia. O crescimento é suportado pela gestão de desempenho e o RH é transparente, com um time disponível para atender dúvidas, reclamações e sugestões. A comunicação entre os níveis hierárquicos não encontra barreiras, o acesso ao grupo de gestores é livre e a receptividade alta. O ambiente é ótimo e saudável”, explica.

Outra característica importante é a modalidade de contratos, via CLT, que garante todos os direitos legais ao profissional, indo na contramão de concorrentes, que buscam com prioridade a redução de custos, fato que gera a perda de empregados em médio e longo prazo. Já em relação ao modo de trabalho no pós-pandemia, o sistema híbrido vai prevalecer, como explica Rosely Maximiano: “Validamos que é possível ter alta produtividade com o trabalho remoto, mas não abrimos mão da convivência, da possibilidade ampliada de troca e de desenvolvimento presente na relação pessoal. A pandemia acelerou um processo que já era desejado pelos colaboradores e estudado pela empresa. A natureza dos nossos negócios favorece o formato híbrido e é uma tendência crescente dentro do nosso público alvo”, destaca.

SE VOCE PROCURA MELHOR PREÇO, QUALIDADE E ATENDIMENTO, NÓS TEMOS! VENHA E COMPREVE!

www.micomponentes.com

M.I. COMPONENTES ELETRÔNICOS LTDA.
 Av. Marechal Tito, 2006 - São Miguel Paulista - São Paulo - SP
 (11) 2365-5529 / 2586-4285 / 2586-4309 / 2584-4409
 micomponentes@micom.com.br / micomponentes@uol.com.br / 37452-0390