

a eletrônica em foco



NOTICIOSO MENSAL DE ELETROELETRÔNICA, TELECOMUNICAÇÃO, INFORMÁTICA, CFTV ETC.

www.aeletronicaemfoco.com.br

aeletronicaemfoco@gmail.com

Fevereiro de 2020

Ano LVIX - Nº 715

MANTENHA-SE ATUALIZADO SOBRE AS NOTÍCIAS DO SETOR. ACESSE, DIARIAMENTE, O SITE QUE LHE TRARÁ ESTAS INFORMAÇÕES: WWW.AELETRONICAEMFOCO.COM.BR



Marmita elétrica ajuda a economizar R\$ 656 por mês - Pág.4



Inatel desenvolve solução para criação de redes móveis particulares com custo acessível - Pág.5



STECK renova a linha de chaves de partida - Pág.5



Veja também nesta edição:

- ✓ *Dívidas de empresas também estão disponíveis para negociação na plataforma Serasa Limpa Nome - Pág.2*
- ✓ *Energia Solar alimenta mais de 100 mil casas e empresas no Brasil - Pág.3*
- ✓ *Pioneer lança câmeras automotivas com múltiplas funcionalidades - Pág.4*
- ✓ *TP-Link lança Access Point Wi-Fi profissional para setor de hospedagens - Pág.5*
- ✓ *Nobreak evita prejuízos em empresas e residências no período de chuvas - Pág.10*
- ✓ *Quanto custa um giga de internet para o consumidor? - Pág.12*

OPCOM Componentes Eletrônicos **DESDE 1993** **ABC** Componentes Eletrônicos

ANTENAS - COMPONENTES - INFORMÁTICA - TELEFONIA - SEGURANÇA
Peças, acessórios e artigos para eletro-eletrônica em geral

Instrumentos e Ferramentas Unidades Ópticas p/ Som, Game e DVD Fios, Cabos e Acessórios Controles Remotos Alarmes e Câmeras Acessórios p/ Informática Antenas Semicondutores Peças p/ Microondas

Loja 1 - Opcom: Av. da Saúde, 355 - Vl. Vitória - Mauá/SP - Tel.: 11 4555-0199 - E-mail: vendas@opcom.com.br
Loja 2 - ABC: R. Gertrudes de Lima, 269 - Centro - Sto. André/SP - Tel.: 11 4992-0841 - E-mail: abc.componentes@opcom.com.br
Loja 3 - Opcom: R. Tiradentes, 35 - Centro - Suzano/SP - Tel.: 11 4744-4240 - E-mail: opcomsuzano@opcom.com.br

DIMMER, PARA TODOS OS TIPOS DE ENERGIA!

Controle o brilho dos ambientes com requinte e economize energia com nossa linha de Dimmers. São quatro modelos disponíveis nas versões digital e analógica. Entre eles, modelos ÚNICOS no mercado que possuem tecnologia COMPATÍVEL COM FITAS LED e outros perfeitos para lâmpadas halógenas, lâmpadas incandescentes ou qualquer tipo de lâmpadas dimerizável.



PROTEÇÃO DE RESPEITO

Os melhores Nobreaks do mercado com tecnologia de ponta quando o assunto é proteção! Não se preocupe com falta de energia ou problemas com seus equipamentos.



CENTRAL DE ATENDIMENTO
11 2147 3000
VENDAS@RAGTECH.COM.BR



NOBREAKS. NO STRESS.
ragtech.com.br
f/ragtech | @ragtech

ragtech
DESDE 1990

Mercado de segurança eletrônica no Brasil faturou R\$ 7,17 bilhões em 2019 - Abese prevê crescimento de 12% em 2020

O setor de segurança eletrônica terminou 2019 otimista. O segmento espera a aprovação do “Estatuto da Segurança Privada” para o início do ano e, com isso, a abertura de novos mercados ao setor - que é responsável por gerar mais de 250 mil empregos diretos e mais de 2 milhões indiretamente. A retomada do crescimento econômico, baseado nos indicadores ascendentes também reforçam o otimismo cauteloso com que o mercado entra em 2020.

Para a presidente da Abese - Associação Brasileira das Empresas de Sistemas Eletrônicos de Segurança, Selma Migliori, que esteve no Senado Federal para defender o setor e a aprovação do novo estatuto, o projeto de lei oferecerá amparo legal às empresas de segurança eletrônica que, finalmente, poderão concorrer em posição de igualdade em licitações públicas e de instituições financeiras. “O Estatuto da Segurança Privada insere definitivamente a segurança eletrônica como um pilar independente dentro da segurança privada e possibilitará a livre iniciativa e concorrência. Assim, se um grande empreendimento ou o setor público desejar contratar um projeto de sistema eletrônico de segurança isoladamente, estarão

amparados pela nova lei”, explica.

Assim, o mercado de Segurança Eletrônica, que compreende mais de 26 mil empresas e cresce em média de 8% ao ano, sendo 10% em 2019, espera atender à demanda reprimida da segurança pública e privada por soluções que utilizam Inteligência Artificial, Sensores, Internet das Coisas (IoT) para ajudar a evitar ou solucionar ocorrências sem o uso de armas letais - que ficam restritas às autoridades policiais ou empresas de vigilância autorizadas.

Os condomínios e empreendimentos que gradativamente investem em Portarias Remotas também estão entre os principais catalisadores do crescimento esperado para o próximo ano. Em busca de mais segurança e economia, uma vez que este tipo de tecnologia custa cerca de 30% a 40% do que uma portaria tradicional e gera uma economia que pode chegar a 70%. O segmento é exemplo da incorporação das soluções de Segurança Eletrônica ao dia-a-dia e oferecerá novas oportunidades de negócios e de geração de empregos para a área de TI e atendimento.

Um levantamento realizado pela Associação Brasileira das Empresas de Sistemas Eletrô-

cos de Segurança (Abese) com empresas de segurança que trabalham com portarias remotas em 2019 mostrou que 34,5% das empresas que atuam com Portaria Remota realizam a requalificação dos porteiros para as áreas de atendimento, assistentes de manutenção, operadores remotos, seguranças, ou até mesmo para compor portarias híbridas - que operam com o profissional local junto ao sistema remoto.

“A Abese entende que as portarias remotas têm gerado novas oportunidades de emprego e aprendizado aos profissionais dos condomínios e para o próximo ano a tendência é que este modelo se consolide. Muitas empresas do setor de segurança eletrônica têm contratado porteiros para trabalharem em centrais de videomonitoramento, além de outras ofertas de trabalho para atividades pertinentes ao atendimento, ao monitoramento externo, instalações de sistemas, desenvolvimento de softwares, dentre outras funções”, afirma a presidente da Abese.

É importante ressaltar que

o crescimento na procura por Portarias Remotas também aquece o mercado de tecnologias complementares, como internet, geradores de energia, infraestrutura, entre outras. Ainda de acordo com a pesquisa realizada pela associação, para 22,7% dos entrevistados a expectativa de crescimento da tecnologia para o próximo ano supera 30%, e a alta poderá refletir em todo o ecossistema de segurança eletrônica.

No entanto, o ano de 2020 reserva também desafios. Assim que aprovado o Estatuto da Segurança Privada, a Abese terá em média 90 dias para apresentar propostas para a regulamentação da Lei e as empresas prestadoras de serviços de monitoramento e rastreamento terão 3 anos para se adequarem às novas exigências. Assim, a Associação Brasileira das Empresas de Sistemas Eletrônicos de Segurança já realiza encontros com empresários, representantes da Polícia Federal, entidades representativas e especialistas para debater as mudanças e como esta adequação será realizada pelo segmento. Contudo, para os empresários do

setor, as expectativas de crescimento do mercado justificam o esforço coletivo.

A combinação entre regulamentação e a maior disponibilidade de novas tecnologias poderá transformar o ano de 2020 em um marco para Segurança Eletrônica. “A integração entre diferentes tecnologias e a popularização da colaboração entre segurança pública e privada também podem estar entre os catalisadores de bons resultados. A palavra de ordem para 2020 é integração”, finaliza a presidente da Abese.

Sobre a ABESE

Fundada em 1995 a ABESE é uma associação empresarial de âmbito nacional e sem fins lucrativos, representante das empresas de sistemas eletrônicos de segurança, que lidam com diversos tipos de tecnologias disruptivas como leitores faciais, rastreadores, videomonitoramento, controles de acesso, o que envolve portarias remotas, dentre outros recursos voltados para a otimização da segurança, promovendo segurança inteligente.

Dívidas de empresas também estão disponíveis para negociação na plataforma Serasa Limpa Nome

Devido ao sucesso e atendendo a pedidos, Serasa Limpa Nome disponibiliza ofertas de negociação de dívidas para empresas

Honrando seu compromisso em ajudar cada vez mais brasileiros a sair da inadimplência, o Serasa Consumidor, startup e braço da Serasa Experian, acaba de anunciar uma grande novidade: dívidas de empresas já estão disponíveis para negociação dentro do Serasa Limpa Nome. Para esse formato, a plataforma já oferece parceria com 4 empresas: Recovery, Claro, Net e Ativos.

Para Lucas Lopes, gerente do Serasa Limpa Nome, esse é mais um grande passo rumo ao objetivo da empresa, que é devolver o crédito justo para as pessoas: “Incluir dívidas de empresas era um grande desejo que tínhamos e não medimos esforços para integrar mais esse serviço para a população de forma gratuita e segura, dentro de nossa plataforma. Temos certeza de que ajudaremos muitos empreendedores pelo Brasil e essa é a nossa principal característica, desenvolver soluções para quem deseja retomar sua vida financeira de forma rápida, justa e segura”, afirma Lopes.

Como consultar e negociar



1) Basta acessar o site do Serasa Limpa Nome e efetuar seu cadastro ou login.

2) Caso possuir dívidas, clique em “Ver oferta” e em seguida conferir a proposta de acordo.

3) Após concluir o acordo, a plataforma disponibilizará o código de barras que poderá ser impresso e pago em casas lotéricas, bancos ou em aplicativos bancários.



SERASA LIMPA NOME

Endereço: No site do Serasa Limpa Nome e aplicativo do Serasa Consumidor.

a eletrônica em foco

FUNDADO EM 20-07-60

Um jornal mensal a serviço da Eletroeletrônica, Informática e Telecomunicação no Brasil.

Redação e Publicidade

R. Cel. Melo Oliveira, 605 - S. Paulo/SP - cep 05011-040 -

Tel.: (11) 3873-6403

e-mail - aeletronicaemfoco@gmail.com - site - www.aaeletronicaemfoco.com.br

Editor

Desdir Herivelto Amaral
celular - 97166-3344

Redação

João M. Gambi - MTb 7.000
Andréa A. Pastori

Consultor Jurídico

Dr. Neldir Amaral

Assinatura Anual
R\$ 45,00 ou R\$ 40,00 (Digital)
Números Avulsos
R\$ 4,50

SEJA ASSINANTE

Basta preencher os dados abaixo, anexar cheque ou comprovante do depósito bancário no Banco Bradesco - Ag. 924 Conta Corrente nº 27248-5 e enviar para: R. Cel. Melo Oliveira, 605 - cep 05011-040 - S. Paulo/SP. Se preferir, mande as informações pelo e-mail “aaeletronicaemfoco@gmail.com”.

Assinatura válida por 12 meses

R\$ 45,00 - Físico (papel) ou R\$ 40,00 - Digital (pdf)

Nome
Empresa
Endereço
CEP Cidade Est.
Tel.: Data/...../.....
E-mail

Fibracem afirma ser vítima de fraudes de boletos falsos

A Fibracem, que hoje se configura como uma das principais indústrias especializadas na fabricação de dispositivos para redes de fibra óptica no Brasil, alerta que vem sendo vítima de fraude. Segundo a companhia, algumas pessoas estão entrando em contato por meio das plataformas WhatsApp, e-mail e telefone, se passando pela equipe da Fibracem, fraudando faturas e gerando possíveis descontos para o pagamento de boletos falsos, além de oferecerem planos de internet.

A Fibracem, no entanto, informa que não concede nenhum tipo de desconto após a negociação já ter sido

concretizada e que não vende, distribui ou cobra por nenhum plano relacionado a serviços de internet.

Recentemente, outras empresas do setor de tecnologia passaram pela mesma situação, a de fraude. A empresa [Fibracem] já está tomando as providências necessárias para coibir as fraudes e assegurar cada vez mais sua base de clientes.

A marca ressalta, ainda, que em caso de dúvidas os clientes parceiros podem entrar em contato por meio dos canais de atendimento da Fibracem: o e-mail cobrança@fibracem.com e pelo telefone (41) 3661-2586.

Setor de eletroeletrônicos cresce 5% em 2019

Os dados da Associação Nacional de Fabricantes de Produtos Eletroeletrônicos (Eletros) revelam retomada do consumo mais lenta do que previa o setor no início do ano passado

A produção de eletroeletrônicos registrou alta de 5% em 2019, repetindo a mesma performance verificada em 2018, indicam os dados da Associação Nacional de Fabricantes de Produtos Eletroeletrônicos (Eletros). Foram produzidas 104,8 milhões de unidades no ano passado.

Os números apontam para uma provável retomada do consumo em 2019, ainda que abaixo das expectativas do setor no início do ano. A Eletros, que representa as 33 maiores empresas do setor, previa evolução entre 5% e 10% no período. “Projetávamos uma evolução com uma margem de crescimento mais robusta, entretanto, os números indicam que atingimos o piso de nossa previsão, o que nos releva uma recuperação do consumo mais lenta do que seria a ideal”, afirma o presidente da entidade José Jorge do Nascimento.

Linha Branca

O setor de linha branca, que representa principalmente a produção de máquinas de lavar, refrigeradores e fogões, apresentou crescimento de 7,8% em 2019 em relação a 2018. No ano anterior o crescimento havia sido de apenas 1%. Os números absolutos indicam a produção de 15,8 milhões de unidades destes produtos em 2019, contra 14,6 milhões em 2018.

“Ao analisarmos isoladamente os dados de linha branca verificamos uma evolução importante. Este viés positivo, porém, deve ser interpretado com moderação, tendo em vista que este segmento sentiu os efeitos da crise dos últimos anos marcado por desempenhos que variaram entre estagnação e encolhimento da produção”, analisa Nascimento.

Linha Marrom

Na linha marrom, que concentra equipamentos de áudio e vídeo tendo os televisores como principal produto da categoria, os indicadores demonstram evolução de 3%. Foram produzidas 12,4 milhões de televisores em 2019 contra 12 milhões em 2018.

“Se considerarmos que em 2018 tivemos um ano de Copa do Mundo,

período em que tradicionalmente as vendas de televisores dispararam e crescem acima da média histórica, em 2019 registramos uma evolução moderadamente positiva”, explica o executivo.

Linha eletroportáteis

Com uma grande variedade de produtos, incluindo secadores de cabelo, sanduicheiras, ventiladores, entre outros, a linha de eletroportáteis apresentou crescimento de 17,8% em 2019. Foram produzidos 76,6 milhões de unidades de produtos em comparação aos 65 milhões produzidos em 2018, sendo que 25% destes produtos são ventiladores. No comparativo entre 2018 e 2017, a evolução foi de 14%.

“Estamos falando de uma categoria de produtos que são mais acessíveis e estão presente na vida dos brasileiros de todos os níveis de renda. Os indicadores neste segmento também nos mostram uma evolução moderada, mas consistente”, ressalta Nascimento.

Expectativas 2020

A Eletros repete para 2020 a mesma projeção de crescimento verificada no início de 2019, com crescimento que pode variar entre 5% e 10% na produção do setor. “No ano passado reconhecemos uma série de medidas positivas na condução da economia, além da aprovação da Reforma da Previdência. Para 2020, o setor espera maior consistência na melhora dos indicadores macroeconômicos, refletindo em uma retomada mais forte do consumo. Se este cenário se confirmar devemos assistir uma sensível melhora na oferta de empregos, impactando positivamente na melhora da renda da população”, conclui o presidente da Eletros.

Entre as pautas prioritárias na agenda do setor eletroeletrônico em 2020 figuram 2 temas principais: Reforma Tributária e a Abertura Comercial.

“O setor tem se mantido permanentemente aberto ao diálogo com o governo e disposto a ajudar na formulação de propostas que contribuam para melhora no ambiente de negócios. A indústria está pronta para contribuir com o desenvolvimento do país por meio de investimentos, desenvolvimento tecnológico e geração de emprego”, ressalta Nascimento.

Energia Solar alimenta mais de 100 mil casas e empresas no Brasil

Economizar na conta de luz com energia solar já é uma realidade para 101.999 brasileiros que ingressaram no segmento de geração distribuída (GD).

Os dados são da Agência Nacional de Energia Elétrica (ANEEL), que em 2012 promulgou as regras da GD através de sua Resolução Normativa 482.

Distribuídos entre sistemas de micro e minigeração, os geradores solares fotovoltaicos abastecem empresas, agropedidos e, principalmente, residências.

Mais de 73% dos sistemas fotovoltaicos conectados no país são residenciais, enquanto os telhados solares comerciais ganham em potência instalada, com 41,5% do total.

A economia de até 95% na conta de luz é o maior atrativo para esses consumidores, que recebem em créditos a energia injetada na rede pelo seu sistema.

É essa vantagem que impulsiona a tecnologia no país e levou ela a atingir a marca histórica de 1 Gigawatt (GW) instalado no começo de agosto.

E o crescimento em 2019 continua forte. Foram 35.262

conexões somente no primeiro semestre, mais de 90% do total instalado em 2018.

Na mesma proporção dos sistemas, crescem também as empresas e profissionais para trabalhar com energia solar.

Foram 15,6 mil vagas de empregos geradas no setor solar fotovoltaico em 2018, segundo os dados da Agência Internacional de Energias Renováveis (IRENA, na sigla em inglês).

A maioria delas estão no segmento distribuído, que emprega profissionais graduados e técnicos para trabalhar com os projetos e instalações dos

sistemas.

Cursos de capacitação técnica também se multiplicam pelo país, muitos deles oferecidos por empresas integradoras que acabam absorvendo os novos trabalhadores.

E as perspectivas são boas para quem busca uma chance no setor, com 15 mil novas vagas projetadas para 2019, segundo a ABSOLAR (Associação Brasileira de Energia Solar Fotovoltaica).

Desde a sua criação, a geração distribuída no Brasil já trouxe mais de R\$5,2 bilhões de investimentos ao país.

APENAS "RECLAMAR" QUE AS VENDAS ESTÃO FRACAS, RESOLVE O SEU PROBLEMA? AS GRANDES EMPRESAS RESOLVEM ESSAS SITUAÇÕES COM INVESTIMENTO EM AÇÕES DE MARKETING E PROPAGANDA. PENSE NISSO!

Marmita elétrica ajuda a economizar R\$ 656 por mês

O brasileiro gasta R\$ 34,84, em média, no almoço fora de casa, segundo a ABBT (Associação Brasileira das Empresas de Benefícios ao Trabalhador), o que representa R\$ 766 mensais – mais de 76% do salário mínimo. Levar marmitas caseiras ajuda a poupar até R\$ 656 por mês – levando em consideração que cada uma pode ser montada por menos de R\$ 5, a depender dos ingredientes. Além da economia, o hábito ainda garante uma refeição balanceada e saudável, tanto que celebridades como Claudia Raia e Gracyanne Barbosa são adeptas conhecidas. Para dar praticidade e comodidade, a NKS (<https://loja.nksonline.com.br/>) lança a marmita elétrica, que permite esquentar a comida em qualquer tomada, transportar os alimentos sem misturá-los e ir à mesa com elegância.

Bivolt e com 35 W de potência, ela esquentar os alimentos em poucos minutos e ajuda a mantê-los aquecidos – sem que cause acidentes, pois o isolamento térmico evita que fique quente por fora.

Assim, pode-se desfrutar de uma refeição quentinha e saborosa em qualquer lugar, sem ficar dependente de refeitório ou cozinha. A divisória interna permite separar saladas, sobremesas ou os preparados mais líquidos dos outros e manter a frescura, consistência e propriedades dos pratos.



Discreta, a marmita elétrica ML-01E NKS Milano (R\$ 59,90) tem design clean, em branco e vermelho, e facilita o transporte, com a alça e a trava que veda bem. O porta-talher acoplado na tampa é outra facilidade pensada pela empresa, que tem 28 anos de mercado. Com praticidade, conforto e modernidade fica fácil seguir a tendência, reduzir custos com idas a restaurantes, seguir a dieta e ainda aproveitar mais o tempo do almoço.

Pioneer lança câmeras automotivas com múltiplas funcionalidades

As Dashcam da Pioneer modelos VREC-100CH e VREC-200CH integram recursos que proporcionam alta qualidade em imagem e contam com o Sensor-G integrado de detecção de impacto

A Pioneer do Brasil, líder mundial no segmento de som automotivo, amplia seu portfólio de produtos com o lançamento de dois modelos de câmeras filmadoras automotivas: a VREC-100CH e a VREC-200CH, ambas configuradas com uma série de recursos para entregar alta qualidade em som e imagem, contando ainda com o Sensor-G integrado: ao detectar um impacto, o dispositivo automaticamente inicia a gravação, protege e armazena o arquivo, para não ser reescrito.

A dashcam VREC-100CH se destaca por possuir resolução de 3 Megapixels, considerada altamente superior ao padrão Full HD. O condutor pode, inclusive, selecionar a resolução da imagem para gravação, conforme sua preferência. A câmera também capta imagens com maior nitidez de detalhes, em qualquer momento do dia ou da noite.

A VREC-100CH conta ainda com o recurso Wide Dynamic Range (WDR), que corrige a imagem por meio da expansão da faixa dinâmica de luz e sombra, a fim de corrigir as variações de luz em ambientes de alto contraste de iluminação.

A Dashcam da Pioneer inicia a gravação a partir do momento em que o veículo é ligado, embora o dispositivo também possa ser ligado e desligado manualmente. A gravação é contínua e, à medida que o cartão de memória da câ-

mera (que possui capacidade para cartões-micro de até 128GB - não incluso) é preenchido, as imagens arquivadas são substituídas pelas novas. Em caso de emergências, o sistema de Proteção Automática interrompe a gravação e preserva os vídeos até então armazenados pela câmera.

O usuário tem a opção de gravar com ou sem áudio com a VREC-100CH, que integra ainda o Sensor-G de detecção de impacto: ao estacionar o veículo, o condutor pode ser afastar dele e o DVR continuará proporcionando toda tranquilidade e proteção, ao monitorar impactos que o veículo possa vir a sofrer. Isso ocorre graças à funcionalidade do Sensor-G, que detecta o impacto e automaticamente inicia a gravação do vídeo, acionado pela alimentação da bateria interna. Após a gravação, o sensor se desliga automaticamente e, no vídeo, são estampadas a data e hora do incidente.

A VREC-100CH da Pioneer conta ainda com o Sistema LDWS (Lane Departure Warning System), que alerta o condutor quando for

detectada saída do veículo das faixas da pista; e o recurso especial Time-Lapse, possibilitando fazer vídeos com segurança e depois compartilhá-los nas redes sociais.

Já a Dashcam VREC-200CH foi projetada com sensor de alta resolução, o que a torna própria para a gravação de vídeos de elevada qualidade e fidelidade. O destaque do produto é a câmera de ré que pode ser integrada ao espelho retrovisor, o que possibilita ao motorista visualizar as imagens traseiras de seu veículo no próprio retrovisor, sem a necessidade de olhar para trás.

A câmera também integra outras funcionalidades da VREC-100CH, tais como: gravação contínua, a partir do momento em que o veículo é ligado ou quando ativada manualmente; proteção automática para preservação de arquivos em caso de emergências, graças ao Sensor-G integrado; gravações com ou sem áudio; capacidade para cartão microSD de até 32GB (cartão não incluso); e monitoramento de estacionamento com detector de impacto.



IFC/COBRECUM apresenta mais opções para os Cabos com Gravação Metro a Metro

A partir de agora os Cabos GTEPROM Flex HEPR 90 ° C 0,6/1kV e o Superatox Flex HEPR 90 ° C 0,6/1kV terão gravação metro a metro a partir da seção nominal de 16 mm²

Com o objetivo de proporcionar mais facilidades para os lojistas e para os consumidores, a IFC/COBRECUM que é referência nacional na produção de fios e cabos elétricos com qualidade, inovação e segurança, amplia a linha de Cabos GTEPROM Flex HEPR 90 ° C 0,6/1kV e o Superatox Flex HEPR 90 ° C 0,6/1kV com gravação metro a metro.

A novidade é que a linha de produtos será produzida nas seções nominais de 16, 25 e 35 mm².

Anteriormente, a IFC/COBRECUM disponibilizava esses produtos apenas a partir da seção nominal de 50 mm².

Alexandro Pedroso da Silva, Engenheiro de Desenvolvimento

de Produto da IFC/COBRECUM, ressalta que a empresa continuará a venda desses cabos elétricos com gravação metro a metro nas seções nominais de 50, 70, 95, 120, 150, 185, 240, 300, 400 e 500 mm².

“A gravação metro a metro dos condutores elétricos possui como principal vantagem a possibilidade de ter maior controle de estoque e das vendas, já que o lojista pode saber qual era o número em metros do começo da bobina ou rolo quando os recebeu e em qual o valor está”, explica o Engenheiro de Desenvolvimento de Produto da IFC/COBRECUM.

Outro benefício é que o sequencial métrico nos cabos elétricos facilita o corte preciso sem a

necessidade de instrumentos de medição.

Vale lembrar que todos os cabos elétricos com gravação metro a metro também devem ter obrigatoriamente estampados em sua superfície o nome do fabricante; o nome do produto; a seção nominal e a norma de fabricação do cabo.



Quando sua empresa diz não ao trabalho infantil, muita gente diz sim para sua marca. Seja uma Empresa Amiga da Criança.



Uma iniciativa:



www.fadc.org.br/peac

☎ 11 3848 4870

Empresa que investe no presente, transforma o futuro e é Amiga da Criança

STECK renova a linha de chaves de partida

Conjunto destinado à manobra e proteção de motores elétricos ganha novo design

As chaves de partida direta da STECK Indústria Elétrica estão de cara nova. Líder no fornecimento de materiais elétricos, a empresa realizou melhorias de design e durabilidade à linha Challenger®, composta por modelos trifásicos e monofásicos.

Elas são utilizadas para manobras de acionamento e proteção de motores elétricos em diferentes máquinas, especialmente na automação industrial, mas também em aplicações mais cotidianas como bombas de piscina, betoneiras e brinquedos em parques de diversão, por exemplo.

Ao acionar um motor elétrico, gera-se um pico onde a corrente de partida supera a corrente

de trabalho. Isso acontece porque o motor precisa de mais energia para quebrar a inércia e o movimento. O conjunto formado por contator e relé térmico nas chaves de partida é o que o ajuda a protegê-lo.

O novo design das caixas termoplásticas e metálicas é compacto e permite a fácil instalação na parte superior ou inferior através de embutes, prensa-cabos ou tubulações diretas. Borrachas de vedação asseguram o uso externo sem se preocupar com a entrada de umidade e poeira.

Componentes externos e internos também sofreram mudanças.

Os botões de liga/desliga foram repaginados, tornando a sinalização de funcionamento mais intuitiva. Internamente, a chave agora possui conexão elétrica de acionamento, o que prolonga a durabilidade do conjunto.

Conheça as características gerais da linha:

Norma: ABNT NBR IEC 60947-4-1;

Tipo de caixa: termoplástica ou metálica;

Grau de Proteção: IP 54;

Tensão Nominal de Isolação (Ui): 690 V;

Tensão de Impulso: 6kV;

Acionamento: botão duplo iluminado;

Temperatura Ambiente: -5°C~+40°C

Conexão dos Condutores: superior ou inferior.



Tp-Link lança Access Point Wi-Fi profissional para setor de hospedagens

O EAP225-Wall oferece melhor cobertura e velocidade dentro dos dormitórios

A TP-Link, líder global em produtos de conectividade e redes, com mais de 45% de market share, acaba de anunciar o lançamento do Access Point EAP225-Wall para o mercado brasileiro. Ideal para hotéis, pousadas, dormitórios, quitinetes, flats, estúdios e lofts, a solução fornece cobertura wireless mais eficiente para este nicho de mercado, já que o Access Point EAP225-Wall pode ficar dentro do quarto.

item possui três portas de rede para interligar outros dispositivos -- caso um hóspede queira usar um laptop com conexão cabeada, e uma porta PoE Out, que possibilita alimentar outro dispositivo, como por exemplo, um telefone PoE, através de um cabo de rede sem a necessidade de usar um ponto de energia.

De acordo com Nelson Ito, Diretor de Desenvolvimento de Negócios ISP & SMB da TP-Link, o Access Point EAP225-Wall é uma excelente opção para integradores com foco no setor hoteleiro que buscam um serviço premium para seus clientes, ofertando uma solução com ótimo custo benefício e excelente nível de gerenciamento. "O produto possui formato compacto -- um pouco maior que um smartphone - para montagem em caixas de parede 2x4, possuindo aparência discreta e elegante dentro das ocupações". Outro detalhe

do design compacto são as 4 poderosas antenas: duas de 2.4GHz com ganho de 3dbi possibilitando velocidades de até 300Mbps e duas de 5GHz com ganho de 4dbi, com velocidade de até 867Mbps.

O Access Point EAP225-Wall ainda tem tecnologias para melhorar a performance da rede sem fio, como MU-MIMO, que permite o Access Point se comunicar de forma simultânea com vários dispositivos, Band Steering, que prioriza a conexão de dispositivos na banda de 5GHz e possui menos interferência, Load Balance, que evita a sobrecarga de um único Access Point e a Beamforming, que direciona o sinal de transmissão para os dispositivos que mais precisam. O Access Point 225-Wall não precisa usar um ponto de energia pois pode ser alimentado via o próprio cabo de rede, usando um Switch do tipo PoE (Power over Ethernet).

Gerenciamento Centralizado sem custo

Assim como todos os outros Access Point TP-Link, o EAP225-Wall também possui gerenciamento centralizado através do software Omada, que gerencia até 1500 Access Points de modo simultâneo, ou através do controlador OC200, que possibilita o gerenciamento de até 100 Access

Points pelo Smartphone, sem a necessidade de um servidor. "Em um cenário onde o administrador tem mais de um hotel em cidades diferentes, com 50 Access Points em cada um, é possível gerenciar todos os dispositivos de modo simultâneo, através de um servidor, e também pode gerenciar através da internet pela plataforma OMADA Cloud com o controlador OC200, utilizando Smartphone, tablet ou navegador", destaca o executivo.

Outros benefícios do equipamento são os diversos tipos de autenticação que o EAP225-Wall permite, ou seja, como o hóspede vai ter acesso a rede Wi-Fi do Hotel. "Pode ser criado um Voucher, no qual a própria controladora gera tickets com um tempo limitado de acesso à rede Wi-Fi, Facebook Check-in onde o usuário publica o seu check-in na sua timeline para acessar a rede e promove o estabelecimento e o Captive Portal Externo, muito utilizado para o controle de acesso de seus hóspedes, através de SMS, senha simples, usuários internos e Radius Server.

"A demanda por Wi-Fi fora de casa não para de crescer e estamos sempre em busca de desenvolver as melhores tecnologias para entregar o melhor serviço de conexão para nossos clientes. Por isso, A TP-Link oferece a solução completa de redes para o setor de hotelaria, comércio e empresas com excelente qualidade e preços acessíveis", finaliza Nelson.



Inatel desenvolve solução para criação de redes móveis particulares com custo acessível

Solução é resultado das pesquisas do Centro de Referência em Radiocomunicações (CRR) e consiste no primeiro produto em transferência para o mercado

O Centro de Referência em Radiocomunicações (CRR), que concentra as pesquisas na área de Comunicações Móveis do Inatel, está em fase de transferência de seu primeiro produto para o mercado. O LTE Network-in-a-Box é uma solução que integra uma estação rádio base com um núcleo de rede integrado, destinada à criação de Redes 4G LTE. É ideal para clientes que necessitam de uma rede móvel privativa, com demandas especiais de segurança, desempenho e custo ou frequência de operação especial para aplicações em localidades onde o sinal das operadoras convencionais não chega.

De acordo com o coordenador de Tecnologia e Inovação do CRR, Henry Rodrigues, a solução visa atender a diversos setores que possuem essas demandas específicas. "Um exemplo é o Agronegócio. Na maioria dos casos, o sinal das operadoras convencionais não chega às fazendas, pois o modelo de negócio delas não é voltado para esse mercado. No entanto, essas fazendas possuem tecnologia de ponta e precisam de conectividade. É aí que entra a nossa solução", explica.

Ainda segundo ele, para montar uma rede LTE clássica são necessários vários equipamentos de grande porte e alto valor agregado, o que dificulta a criação de redes privadas. "O que fizemos foi colocar todas essas funcionalidades de uma rede dentro de um único equipamento, de tal forma que com apenas uma

caixa, você consiga montar uma rede LTE com a mesma facilidade com que se cria uma rede Wi-Fi".

Dentre as vantagens, os destaques são o baixo custo e a facilidade de instalação. Já com relação aos diferenciais, o equipamento é compatível com o Release 14 do 3GPP, permitindo a comunicação não somente com smartphones, mas também com terminais IoT com as tecnologias LTE-M (LTE for machines) e NB-IoT (NarrowBand IoT). Outro diferencial é uma arquitetura de hardware e software que permitirá a evolução do produto para o padrão 5G nos Releases 15 ou 16.

O LTE Network-in-a-Box pode atender também aos segmentos de segurança pública, mineradoras, concessionárias de energia elétrica, distribuidores de óleo e gás, que demandam por uma rede privativa, ou ainda pequenos provedores de internet, que possuem a licença para uso do espectro, mas não têm acesso aos equipamentos de alto custo, utilizados pelas grandes operadoras. "A previsão é que teremos mais de 14 milhões de redes móveis privadas pelo mundo e a grande extensão territorial e o relevo do Brasil propiciam muitas oportunidades para esse tipo de solução. Esse foi o entendimento do Inatel para apostar na Pesquisa e Desenvolvimento do LTE Network-in-a-Box e o interesse de várias empresas demonstram a importância dessa solução para os segmentos comentados acima", acrescenta Sandro Azevedo, gerente de Desenvolvimento de Negócios do Inatel Competence Center.

O projeto é um dos resultados dos quatro anos de pesquisa do CRR e o primeiro com esse viés comercial.



SANTA IFIGÊNIA

O MAIOR SHOPPING DE
DA AMÉRICA

 **BNPOWER** Rua dos Gusmões, 144
Santa Ifigênia / SP
Tel.: (11) 3221-8113

NOVOS E SEMINOVOS
O MELHOR CUSTO-BENEFÍCIO
A MESMA QUALIDADE

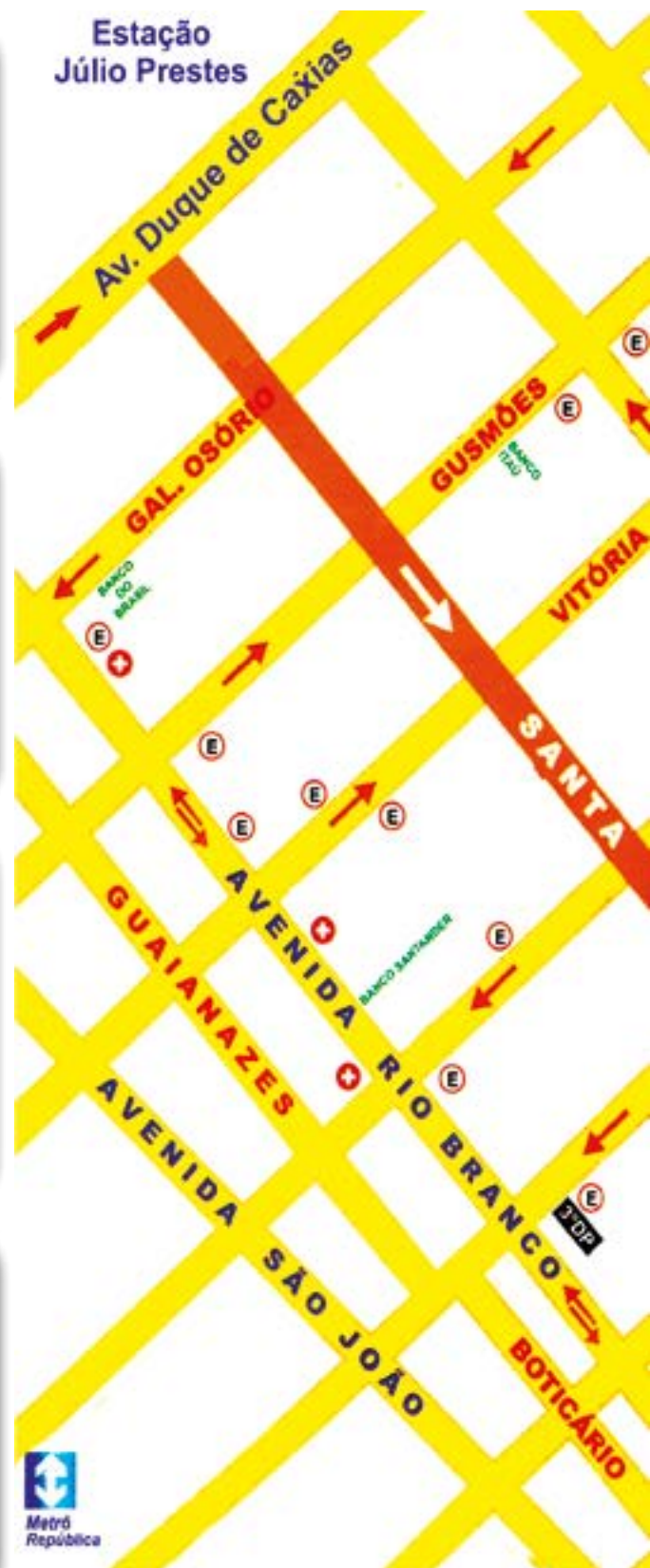
Racks NoBreaks Baterias p/ NoBreaks

www.bnpower.com.br

**COMPONENTES ELETRÔNICOS
EM GERAL - PTH SMD**
Acessórios e Ferramentas

CIRCUITOS INTEGRADOS
TRANSISTORES / TIRISTORES
TERMISTORES / VARISTORES
DISSIPADORES / CAPACITORES
PONTES RETIFICADORAS
DIODOS / VENTONHAS
MULTÍMETROS / ROBÓTICA ETC.

 **R. Vitória, 85 - Sta. Ifigênia - SP**
Fones: 11 3224-9588 / 3224-9574



HT
Comercial Eletrônica

Áudio - TV - Video

Peças e componentes eletrônicos
Especializado em cabeçote de video cassete,
fly back e membrana p/ microondas

Consertamos Alto-Falantes

Fone/Fax: (0xx11) 3221-9275
Rua Sta. Ifigênia, 295 - 1º andar - Sala 109

Tudo para celulares
Motorola - Nokia - Samsung - Sony - Black Berry - Nextel - Iphone

Winner Brasil
somente atacado

Tel.: (11) 3648-9333
www.winnerbrasil.com.br

ASSISTÊNCIA TÉCNICA
CELULARES

MATRIZ - Tel.: 94727-2924
Rua Santa Ifigênia, 308 - 1º Andar - Sala 14 - Centro - SP

**Vendas e Assistência Técnica
de Instrumentos de Medição**

OSCILOSCÓPIOS - SPECTRUM ANALISER - FONTES DE ALIMENTAÇÃO DC
EQUIPAMENTOS ÓPTICOS - GERADORES DE RF - WATÍMETROS DE RF

LCV
INSTRUMENTOS

FONE: (11) 3223-0322
www.lcv.com.br
Rua do Triunfo, 71

**FAÇA SUA ASSINATURA E
RECEBA SEU EXEMPLAR
PELO CORREIO OU
DIGITAL (PDF) POR E-MAIL
USE O CUPOM DA PÁGINA 2**

A sua doação tem um poder
que você nem imagina.
DOE PARA A AACD E AJUDE NOSSOS
PEQUENOS HERÓIS.

Para doar ligue:
0800 852 1000

 AACD Associação de Assistência à Criança Deficiente

SANTA FIGÊNIA

ELETRÔNICA LATINA



SARAVATI
MATERIAIS TÉCNICOS

Raspberry Pi ARDUINO neoyama SONOFF ESP32 LoRa

☎ **Telefone:** 11 4574-3058
☎ **WhatsApp:** 11 99155-6196
✉ **Email:** contato@saravati.com.br
🌐 **Site:** www.saravati.com.br
📍 **Endereço:** Rua Vitória, 39 - Santa Efigênia - São Paulo-SP

LUAR AUDIO - TV - VIDEO
PEÇAS E COMPONENTES ORIGINAIS

cce cce

Distribuidor: BRAS ALFA

Fone: (11) 3222-4083
Whatsapp: (11) 95812-4893
Rua Santa Ifigênia, 295 - 1º and. s/ 106
São Paulo - SP - cep 01207-001
e-mail: luarcomp@hotmail.com

ANDYCabos
Áudio - Vídeo - Informática - Elétrica - Telefonia

R. Santa Ifigênia, 585/589 e 210
R. General Osório, 239
www.andycabos.com.br

**AS VENDAS ESTÃO FRACAS?
O QUE VOCÊ ESTÁ ESPERANDO?
ANUNCIE! OU VOCÊ CONHECE OUTRO
JEITO DE MELHORÁ-LAS?
LIGUE PARA (11) 3873-6403 OU
INFORME-SE EM "COMO ANUNCIAR"
NO SITE ABAIXO:
www.aeletronicaemfoco.com.br**

DisplayMax CONTAMOS COM UM DEPARTAMENTO DE IMPORTAÇÃO DIRETA
EMBARQUE SEMANAL

25 ANOS

DISPLAYMAX ELETRÔNICA LTDA

Somos uma empresa com mais de 25 anos de mercado, sediada em São Paulo, no bairro de Santa Ifigênia. Fornecemos todos os tipos de Componentes Eletrônicos para os mais diversos setores tecnológicos do Brasil. Atacado e Varejo.

VISITE NOSSA LOJA VIRTUAL
www.displaymax.net.br

✓ CIRCUITO INTEGRADO	✓ TRANSISTORES	✓ POTENCIÔMETROS	✓ LED'S
✓ MICROCONTROLADORES	✓ CAPACITORES	✓ TERMISTORES	✓ RELÊS
✓ IGBT'S	✓ VARISTORES	✓ CRISTAIS	✓ TIRISTORES
✓ PONTE RETIFICADORA	✓ TRIMPOT'S	✓ RESISTORES	✓ ACESSÓRIOS

PLACAS PARA TVs LCD E LED
INSTRUMENTOS E FERRAMENTAS EM GERAL

D&F
ELETRÔNICA

Rua Santa Ifigênia, 295 1º and. Lj.101
dfeletronica@hotmail.com / sosmanuais.com.br
Fone: (11) 3337-2391 (11) 97694-3012

10 – O CRISTAL ARTIFICIAL – A ASCENÇÃO AO ESTADO-SOLIDO

Para fins de alocação histórica, o desenvolvimento da tecnologia do estado-sólido se iniciou por volta de 1870 com o advento da fotocélula de selênio. A clássica experiência de Hertz provando a presença de radiações etéreas, as chamadas ondas Hertzianas, atualmente ondas eletromagnéticas, nas primeiras experiências para detecção deste fenômeno empregavam primitivos dispositivos semicondutores usando junções de metais e substâncias cristalinas dentre as quais se tem a limalha de ferro, o sulfeto de molibdênio, a galena ou sulfeto de chumbo e o carboneto de silício ou “carborundum”. Fig. 301

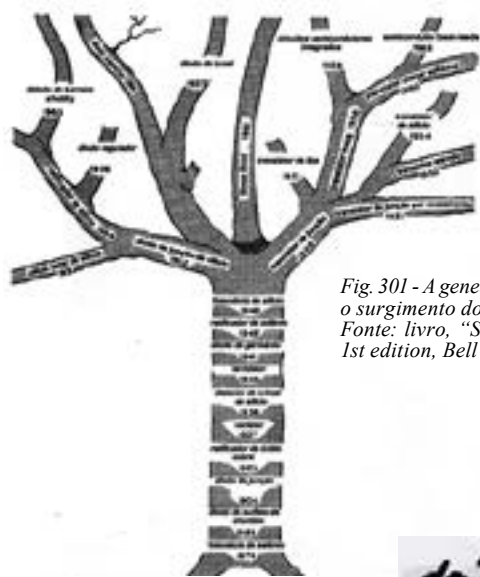


Fig. 301 - A genealogia do desenvolvimento do estado-sólido mostrando o surgimento dos diversos tipos de dispositivos semicondutores. Fonte: livro, “Solid-State Devices – Handling and Selection Guide, 1st edition, Bell Telephone Laboratories, 1969.

do "Coesor de Branly" ao
Limalha de ferro
Eletrodos
Branly

CRISTAL DE GERMÂNIO

lojas **NOGAR**
ELETRÔNICA NOGAR COMERCIO E INDUSTRIA LTDA.
R. SENEZINHO, 15 - SÃO PAULO - TEL. 22.2079 e 22.2829 - END. TIPOGR. ELETRÔNICA

Fig.302 – O coesor, ou radio-detector foi um dos primeiros tipos de dispositivos semicondutores usados para detectar as ondas etéreas ou eletromagnéticas. Desenvolvido na França, por Edourd Branly em 1890, operava pelo princípio da coesão e de-coesão. Nesta sugestiva propaganda, anterior e parcialmente publicada na figura 36 desta série, ilustra a evolução tecnológica do primitivo semicondutor, o coesor, ou rádio-detector ao então moderno diodo de germânio, industrializados por várias empresas dentre os quais, a Philips da Holanda. Fonte: revista “Antena”..



Fig. 303 – Réplica do coesor ou rádio-detector de Branly.

10.1 – O PREDOMÍNIO DO AUDION ESFÉRICO SOBRE CRISTAL

As primeiras aplicações dos dispositivos semicondutores para detecção de ondas hertzianas foi em radiotelegrafia. Fig. 304

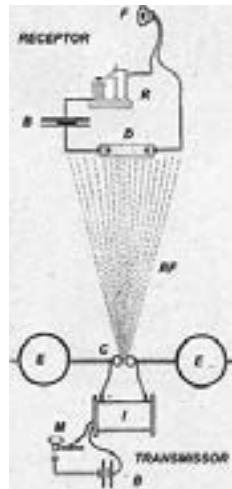


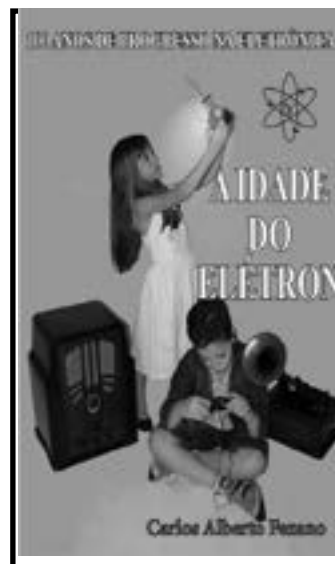
Fig. 304 - esquemático mostrando a transmissão de sinais em código Morse por radiotelegrafia onde:
B= bateria; C= centelha; D = coesor ou detector de radiofrequência; E = esferas ou radiador de Hertz; F = fone; I = bobina de indução; M = manipulador telegráfico; R: ressoador telegráfico; RF = ondas eletromagnéticas ou Hertzianas.

Marconi, pioneiro na transmissão de sinais por sem fio para longas distancias desenvolveu diversos tipos de coesores. Fig. 305



Fig. 305 – Réplica de um tipo de coesor ou rádio-detector de Marconi. O dispositivo consiste de um tubo de vidro de 60 mm de comprimento em cujo interior estão dois terminais de prata; o espaço entre eles é preenchido com limalha de níquel e prata.

Continua na próxima edição.



“A IDADE DO ELÉTRON”
100 anos de progresso
na Eletrônica

Adquira o livro físico ou
em arquivo digital.

Peça pelo e-mail:
aeletrônicaemfoco@gmail.com
ou ligue (11) 3873-6403

QUALIDADE E TECNOLOGIA A RAZÃO DE NOSSO SUCESSO

PORDIAL
Componentes Eletrônicos
www.pordial.com.br

Porta Fusíveis
Pinos Banana
Jóias p/ Painel
Garra Jacaré
Cabo de Bol
Bornes

Suporte para Leds
Knobs e Redutores
Termin. Pushbuttons
Micro-Chaves Inversoras
Conectores
Acessórios

Peças para Testes

R. Rodolfo André, 100
V. Germaine - S.Paulo/SP
Tel. (11) 3807-6200
(11) 3569-1157

DisplayMax eletrônica ltda. **25 ANOS**

CONTAMOS COM UM DEPARTAMENTO DE IMPORTAÇÃO DIRETA
EMBARQUE SEMANAL

Somos uma empresa com mais de 25 anos de mercado, sediada em São Paulo, no bairro de Santa Efigênia. Fornecemos todos os tipos de Componentes Eletrônicos para os mais diversos setores tecnológicos do Brasil. Atacado e Varejo.

VISITE NOSSA LOJA VIRTUAL
www.displaymax.net.br

CIRCUITO IMPRESSO
DEPTO. PROTÓTIPOS

CIRCUITOS IMPRESSOS CONVENCIONAIS, METALIZADOS E ALUMÍNIO (METAL CORE). PLACAS EM FENOLITE, COMPOSITE OU FIBRA. EXCELENTE PRAZO DE ENTREGA. RECEBEMOS SEU ARQUIVO VIA E-MAIL.

PRODUÇÕES

PLACAS ESTANHADAS SEM CHUMBO "LEAD-FREE". FURAÇÃO E CONTORNO POR CNC. TRANSFERÊNCIA FOTOGRÁFICA DE IMAGEM. HOT AIR (SOLDER) LEVELING - HAL/HASL. DEPARTAMENTO TÉCNICO À SUA DISPOSIÇÃO.

TEC-CI R. Francisco Marengo, 81
CEP 03313-000 - SP

Tecnologia com responsabilidade
Tel. (11) 2092-2144 / 2144-4050
<http://www.tec-ci.com.br> - e-mail: tec-ci@tec-ci.com.br

CURSOS

Sua escola oferece curso profissionalizante?

Então anuncie aqui e fale diretamente com quem precisa aprender ou atualizar seus conhecimentos técnicos.

(Instalador Eletricista)

PRÓXIMA TURMA 18/03

O objetivo é ensinar o aluno, através de exemplos práticos em uma linguagem simples, a fazer instalação elétrica em residências e escritórios, com base.

Curso de **Eletrônica Básica** para bancada de laboratório

PRÓXIMA TURMA 09/03

www.tecnoponta.com.br
(11) 2678.7000

RUA PEDRO DE TOLEDO, 130
11º ANDAR
VILA MARIAMA - SÃO PAULO
(METRÔ SANTA CRUZ)

TECNO PONTA TREINAMENTOS

Automação Residencial - 23/03 das 08:00 às 18:00
Manutenção de Celulares e Tablets - 12/03 das 08:00 às 18:00
Alarmes, Cercas Elétricas e Barreiras Eletrônicas - 09/03 das 08:30 às 17:00

CURSO PAL-M DE ELETRÔNICA NA PRÁTICA

Básico: Para quem não tem conhecimento. Duração 3 meses.

Avançado: Prática em oficina, consertos LCD, LED, Micro-ondas etc.

Turmas para Fevereiro e Março

R. Cons. Moreira de Barros, 1136 Santana
Tel.: 2221-4141

CLASSIFICADOS

Placas LG



a partir de R\$ 150,00
Fone: 3337-2391

ANUNCIE SEU PRODUTO OU SERVIÇO POR APENAS R\$ 70,00

MICRO-ONDAS
Peças e serviços



Interkits
Eletro Eletrônica Ltda.

Rua dos Gusmões, 219 - Sta. Ifigênia
Fones 3224-0099 / 3224-8437 / 3224-9619

Osciloscópios
usados com garantia venda e manutenção



Tel.: (11) 3223- 0322

REDE CONSTRUIR

Materiais de Construção

Rua do Triunfo, 120
Tel.: 3361-3933

FATOR DE POTÊNCIA E SUA CORREÇÃO EM FONTES CHAVEADAS

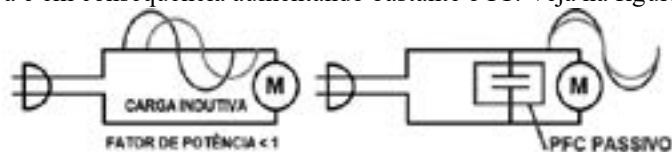
Por Luis Carlos Burgos

Neste artigo estudaremos o fator de potência e como as fontes chaveadas de muitos equipamentos eletrônicos fazem para corrigi-lo. Fator de potência é a relação entre a potência elétrica que um equipamento usa para funcionar e a potência total que ele consome. Veja estas definições:

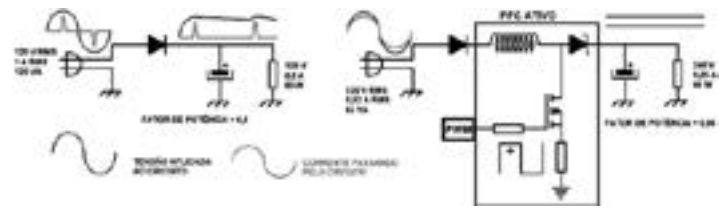
Potência aparente ou total = E é a potência que o aparelho consome da rede. Medida em Volt x Ampère ou VA; Potência útil = Esta o aparelho usa para funcionar. Realiza trabalho e é convertida em outra forma de energia. Medida em Watt (W). Potência reativa = Apenas mantém o campo magnético, aquecimento, mas não é usada no funcionamento do equipamento. É medida em VAR. Então $FP = W/VA$. O ideal é 1, mas muitos equipamentos têm FP menor que 1. No Brasil a tolerância mínima para o $FP = 0,92$, ou apenas 8 % de potência reativa. Mais que isso de reativa resulta em multa pelas companhias de energia. A potência reativa é causada pela defasagem entre tensão e corrente num circuito indutivo ou capacitivo. Num equipamento de resistência (aquecedor) a tensão e a corrente andam em fase e não causam a chamada potência reativa. De modo que o FP destes equipamentos é 1 ou bem próximo. Veja na figura a seguir:



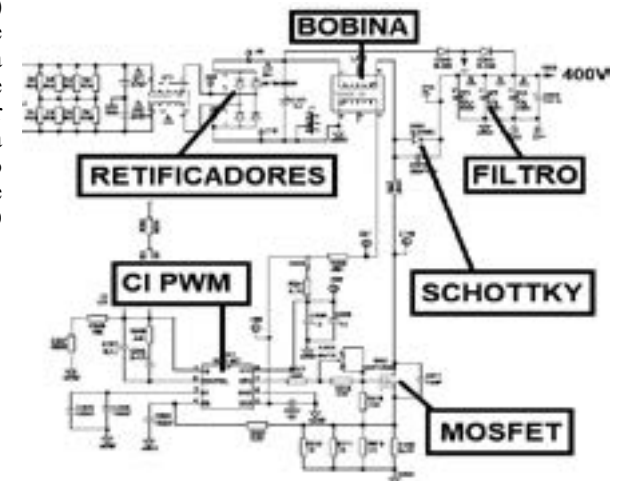
Já nos equipamentos com bobinas (indutores), transformadores ou em motores há defasagem de tensão (adiantada) e corrente (atrasada) produzindo a potência reativa e diminuição do fator de potência. No caso dos motores há os capacitores que funcionam como PFC (power fator correction ou correção do fator de potência) passivos. Os capacitores adiantam a corrente em relação à tensão e compensam o efeito contrário das bobinas reduzindo muito a potência reativa e em consequência aumentando bastante o FP. Veja na figura a seguir:



As fontes de alimentação, além de possuírem bobinas e transformadores (cargas indutivas), têm outro problema: os diodos retificadores só conduzem quando a tensão do anodo ultrapassa a tensão de carga do capacitor de filtro (ligado ao catodo). Isto se dá em pequenos períodos do pico máximo de tensão da rede (160 ou 320 V dependendo se a rede é 110 ou 220). Temos então a tensão fixa na saída dos diodos, porém corrente em pulsos curtos. Este fenômeno causa potência reativa também e diminuição do FP. Para fontes de baixo consumo a potência reativa será pequena pois a corrente também será e não diminuirá quase nada o fator de potência. Nas fontes de maior consumo, a corrente maior produzirá uma potência reativa maior também e será um problema a diminuição do FP. Neste caso tais fontes usam um circuito PFC ativo como visto na figura seguinte:



Neste caso há uma bobina, um diodo rápido (schottky) em série com a alimentação da carga e um mosfet entre eles ao terra. O mosfet é chaveado por um sinal PWM proveniente de um CI oscilador e controlador. Quando o mosfet conduz, passa corrente por ele, pelo retificador e pela bobina que cria um campo magnético. Quando o mosfet corta, o campo da bobina encolhe, induz uma tensão que se soma à tensão do retificador, faz o schottky conduzir e carrega o capacitor de filtro com cerca de 400 V. Desta forma o diodo retificador conduz o tempo todo e além disso uma maior tensão na saída do PFC (que na verdade é um conversor boost step up) produzirá uma menor corrente pelo circuito para uma mesma potência. Reduzindo a corrente e fazendo o retificador conduzir o tempo todo, diminui muito a potência reativa e aumenta muito o FP. Veja mais um exemplo de PFC ativo numa fonte de TV LCD a seguir:



Teremos em breve cursos de fontes chaveadas de diversos tipos de televisores em nossas lojas virtuais indicadas abaixo:

Esquemafacil - www.esquemafacil.com.br
 Burgoseletronica - www.burgoseletronica.net / <http://loja.burgoseletronica.net>
www.lojaburgoseletronica.com.br
 Siga nosso canal no Youtube:
www.youtube.com/c/Burgoseletronica05
 Whatsapp (11) 92006-5996
 Instagram: @burgoseletronica

Muito obrigado a todos e até nosso próximo artigo.

Nobreak evita prejuízos em empresas e residências no período de chuvas

O verão chegou e com ele os dias quentes e chuvosos. Segundo meteorologistas, a previsão do tempo para os próximos meses é de chuva intensa em quase todas as regiões do Brasil, até março. Esse fenômeno natural aumenta a incidência de interrupção e queda de energia elétrica, trazendo transtornos para residências e empresas, como comércio, pontos de vendas, escolas, universidades e, até mesmo, centros médicos. Em alguns casos, pode ocorrer a perda de clientes devido a dados que não puderam ser salvos a tempo e projetos que não saíram no prazo. Sem contar o prejuízo de ficar horas e horas com equipamentos desligados. Assim, especialistas apontam que uma solução bastante apropriada para evitar problemas gerados pela instabilidade de energia elétrica do país é a aquisição de nobreak de qualidade. Ele evitará que os equipamentos desliguem quando ocorrer a queda de energia.

Bruna Burrego, Gestora de Produtos da NHS, comenta que a oscilação e a falta do fornecimento de energia são bastante comuns durante essa estação e que podem afetar os eletrodomésticos e os mais diversos equipamentos comerciais. “Todo aparelho elétrico ligado à tomada pode queimar com queda brusca de energia. E na falta de luz, por um período prolongado, empresas podem ter prejuízos financeiros. Por isso, cada vez mais as pessoas estão buscando alternativas para evitar este transtorno nos mais variados segmentos. E instalar um nobreak irá auxiliar na solução destes problemas”. Ela esclarece que a NHS disponibiliza diversos modelos com bateria que são capazes de manter os equipamentos eletrônicos ativos quando há queda de luz. “Essa bateria é acionada assim que a luz é cortada, garantindo a fonte de energia, e evitando prejuízos às empresas e residências.”

O gerente de TI, Eduardo Luiz Pereira, de Curitiba, comenta que tem nobreaks NHS instalados em todos os computadores, servidores e central telefônica da em-

presa em que trabalha, pois precisa estabilizar e conter quedas bruscas de energia nos equipamentos. “Uma queda de energia pode fazer com que o nosso trabalho em andamento seja perdido e não recuperado, causando um enorme prejuízo no decorrer de um projeto”, esclarece.

Quedas bruscas de luz em residências

Com quedas bruscas de energia a queima de televisores, geladeiras e outros eletrodomésticos são bem comuns nas casas. Esse problema pode afetar também o modem, deixando a residência sem internet, computadores com perda de arquivos ou alterar configurações do sistema. O nobreak atua como um estabilizador nessas interrupções e auxilia na vida útil dos eletrônicos com segurança.

Falta de luz no comércio e outros estabelecimentos

A falta de energia pode afetar negativamente os negócios, seja pela parada dos Sistemas de Pontos de Venda (PDVs) gerando insatisfação dos clientes pela demora e fila. Por isso, para garantir o bom funcionamento do sistema da loja, é importante que seja instalado nobreaks que garantam autonomia de energia para que os processos possam continuar, mesmo sem eletricidade, dando continuidade às atividades com tranquilidade.

“Além disso, essa falta de luz pode acarretar problemas em instituições de saúde, escolas, universidades, entre outros locais”, finaliza a Gestora de Produtos, Bruna Burrego, da NHS.

Piadinhas

Loira Sequestradora

A loira não conseguia passar no teste para nenhum emprego. Resolveu, então, tomar uma atitude extrema para ganhar dinheiro – Vou sequestrar uma criança! pensou.
 – Com o dinheiro do resgate eu resolvo a minha vida...
 Ela encaminhou-se para um playground, num bairro de luxo, viu um menino muito bem vestido, puxou-o para trás de uma moita e foi logo escrevendo o bilhete:
 “– Querida mãe isto é um sequestro.
 –Estou com seu filho. –Favor deixar o resgate de R\$10.000,00, amanhã ao meio-dia, atrás da árvore do parquinho.”
 Ass: Loira sequestradora.
 Então ela pegou o bilhete, dobrou-o e colocou no bolso da jaqueta do menino, dizendo:
 – Agora vai lá e entrega esse bilhete para a sua mãe.
 No dia seguinte, a loira vai até o local combinado. Encontra uma bolsa. Ela abre, encontra R\$10.000,00 em dinheiro e um bilhete junto, dizendo:
 – Está aí o resgate que você pediu.
 – Só não me conformo como uma loira pôde fazer isso com outra...

Pílulas de sabedoria

“O exemplo é a melhor escola para o homem. É só assim que ele aprende”.

Edmund Burke, escritor, filósofo e político irlandês

“Tecnologia é o que permite a comunicação, e comunicação é fundamental para a democracia”.

Albert Einstein, físico alemão

“O problema do mundo de hoje é que as pessoas inteligentes estão cheias de dúvidas, e as pessoas idiotas estão cheias de certezas”.

Charles Bukowski, poeta americano nascido na Alemanha

fevereiro de 2020

A criança que não aceita um "não" como resposta	Paraiso de resorts no litoral de PE	O indivíduo que vive com "a cabeça nas nuvens"	Tartamudo	Data em que um produto, geralmente muito aguardado, é posto à venda	Dez, em inglês
Tipo de publicação em periódico que traz prestígio acadêmico		Como se joga o cerleado da paciência		Corda utilizada para prender animais	
			Variante coloquial de "você"		
Melhor ator (?), categoria do Oscar		(?) de peito: nota de difícil emissão	Instrumento para aparar sobrancelhas	Consoante nasal que se liga a "b" e "p"	Norte (abrev.) / Pídiculo (gíria)
			Unidade de tensão elétrica (Fis.)		
			(?) sujo: trapacear (pop.)		Ligado, em inglês Estimativa (abrev.)
Sentimento-mantira do neonazismo		Conversas que estimulam o senso crítico	(?) de lado: desprezar	O último da França foi guilhotinado	
			Não, em francês		
Que só se preocupa consigo mesmo	Lina (?) Bardí, arquiteta	Peça que dá impulso ao cavaleiro ao montar o animal		Coordena o esforço olímpico (sigla)	Colaborar em (uma atividade)
					O som de "pl" em palavras inglesas
Marca do estilo de Coco Chanel		Sílicio (símbolo)	A cabeça do prego, por sua superfície	O (?) da História: Heródoto	
				Machucou	"Conteção", em siglas esportivas
Destemido; corajoso		Sala (abrev.)		Árvore resistente à poluição urbana	
Lesão (abrev.)		Discar, em inglês			
			(?) de atuação, dado de currículos		O maior conceito escolar
Tema explorado em filmes de fantasmas					

2/on, 3/mon — ten, 4/del — oib — soga — vol, 15/porto de galinhas

L	V	M	N	R	E	S	H
A	V	A	R	E	O	I	V
I	N	S	T	O	P	A	I
C	I	N	T	H	E	P	I
F	E	L	E	G	A	N	C
O	O	E	B	O	E	A	O
E	G	O	C	E	N	T	R
E	D	O	L	E	S	T	
O	D	I	O				
C	O	A	D	J	U	V	A
M	I	O					
A	R	T	I	D	O	P	I
O	S	A	G	O	S	E	N
P	I	R	A	C	E	N	T
L	E	G	E				

9	8	2	3	7	1	4	5
6	1	3	5	2	8	4	7
4	7	5	1	2	8	9	3
5	9	8	6	3	7	2	1
1	2	6	4	5	9	8	3
3	4	7	8	1	2	6	5
8	3	1	2	6	5	4	9
7	6	4	9	8	3	2	1
2	5	9	7	4	1	3	6

2		7		3	
	6		8		2
		1		5	7
3		8		6	
	2		5		7
		8		7	4
4		1		9	
	1		9		8
		2		6	5

SE VOCÊ PROCURA MELHOR PREÇO, QUALIDADE E ATENDIMENTO, NÓS TEMOS! VENHA E COMPROVE.

www.micomponentes.com

PLACAS DE TVS INFORMÁTICA PLUGS E CONECTORES FERRAMENTAS FIOS E CABOS EQUIPAMENTOS ELÉTRICOS EQUIPAMENTOS ROBÓTICOS CONTROLES REMOTOS

M.I. COMPONENTES ELETRÔNICOS LTDA.
Av. Marechal Tito, 2006 - São Miguel Paulista - São Paulo - SP.
(11) 2365-5529 / 2586-4285 / 2586-4309 / 2584-4409
mi_componentes@hotmail.com / micomponentes@uol.com.br 97452-0390

Quanto custa um giga de internet para o consumidor?

Nem sempre o preço que se paga em um plano de internet corresponde ao valor real do produto consumido. Entenda como as operadoras lucram em cima do preço dos planos que oferecem ao consumidor

Normalmente comparamos as ofertas das operadoras considerando o custo-benefício que o plano ou a recarga escolhida trará para o nosso uso. Mas você sabe quanto realmente vale um giga de internet? Já parou para pensar que os "combos" das operadoras podem estar sendo ilusórios e muito mais caros do que imaginamos?

Quando vamos escolher um plano para o nosso celular, comparamos os benefícios e os recursos que o plano nos oferece. E, quase sempre, o benefício que mais nos interessa é a maior quantidade de gigas possível, pelo menor preço. Porém, o que muita gente não sabe é que nos planos fixos pagamos por um "uso esperado médio" e não exatamente pela quantidade que usamos.

Entendendo gigas como pizzas

Para tornar o entendimento sobre os valores e os consumos dos gigas mais fácil e rápido, vamos usar uma comparação com o consumo de pizzas.

Imagine que você queira avaliar

o valor do seu giga e entender se seu plano compensa ou não.

Por exemplo, se você compra um plano mensal de 4.0 GB por 50 reais, então nesse caso o valor do seu giga seria de R\$ 12,50, certo? Não tão certo assim! Porque, se você usa apenas 2GB por mês, o preço real que você está pagando pelo seu giga é de 25 reais.

Comparando essa situação com pizzas, teríamos o seguinte: você compra uma pizza de 8 pedaços, come apenas 4 pedaços e quer levar o resto para casa, mas não pode. É isso que acontece com os gigas comprados em planos, você compra mais do que consome e paga por tudo, mesmo sem usar.

Muitos brasileiros também não conseguem entender essa questão por trás dos serviços e acabam desperdiçando dinheiro em planos que não são pensados para o uso de cada um. Por isso é essencial que você entenda seu padrão de uso e consiga flexibilizar o consumo para pagar apenas o que realmente precisa.

O desperdício que não vemos

A Cisco, líder mundial em telecom, fez uma estimativa sobre o uso de dados móveis do consumidor brasileiro para 2020

e projetou que será de 2.0 gigas por mês. Contudo, se o consumo médio mensal dos usuários será de apenas 2.0 gigas, então por que as operadoras tradicionais continuam oferecendo tantos pacotes de 8 ou de até 10 gigas por mês?

A resposta é simples: essas empresas ganham quando conseguem manipular a percepção do usuário para conseguir lucrar sobre o preço unitário do giga. As operadoras criam campanhas de vendas dos planos de modo que o usuário tenha a impressão de que está pagando mais barato. Porém, normalmente o usuário não consegue entender as demandas e a realidade dos seus usos.

É por isso que as operadoras já contam com esse desperdício (breakage, como se fala no jargão técnico) e estimam que, pelo menos, 30% de um pacote contratado será desperdiçado. Além disso, o que completa a estratégia comercial dessas operadoras tradicionais é a prática comum de impor uma validade (seja de um dia, uma semana ou um mês) para a utilização da franquia de internet, garantindo que esse desperdício aconteça quando o plano expira. É fácil perceber a resistência das operadoras às iniciativas que visam favorecer o acúmulo da franquia não utilizada.

A visão da Fluke

A Fluke acredita na transparência e personalização dos processos. A empresa tem consciência destas questões (injustas) existentes no mundo da telefonia e acredita que o consumidor tem o direito de usar tudo aquilo que de fato comprar. Foi para isso que a Fluke nasceu, apostando na viabilização de assinaturas semanais e gigas que não expiram para os seus usuários.

Ao se tornar cliente Fluke você pode contratar as opções que mais se adequam ao seu uso. Partindo das opções de 0.5 giga,

30 minutos, ou 10 SMS, você pode contratá-las como preferir: uma só, duas delas, as três juntas, um pouco de cada, enfim, da forma que você desejar. E se a franquia acabar antes, não tem problema, porque não existem custos adicionais para comprar opções extras.

Por isso a Fluke é a nova maneira de fazer telefonia móvel no Brasil, com absoluta transparência e liberdade para o cliente. Todas as ferramentas são disponibilizadas de forma clara, fazendo com que você possa acompanhar seu consumo e flexibilizar, sempre que desejar, o serviço contratado.

NÃO ESQUEÇA, FAÇA SUA ASSINATURA E RECEBA SEU JORNAL PELO CORREIO (PAPEL) OU POR E-MAIL (DIGITAL) USE O CUPOM DA PÁGINA 2.